

# El Cronista

## Autotest para Covid

Se venderán desde la semana que viene y costarán \$1650 — P.18



## Fraude empresario

La mitad de las empresas de la región lo sufrió en 2021 — Contratapa

SE ESPERA EL ANUNCIO PARA HOY

# El Gobierno tiene listo el pago y el Fondo Monetario debe dar el visto bueno final

Antes de pagar la Argentina espera un comunicado del FMI anunciando el acuerdo

El Gobierno estiró hasta último momento la incertidumbre por el pago de los u\$s 731 millones que vencen hoy con el Fondo Monetario Internacional (FMI), y las negociaciones contrarreloj acercaron posiciones para cerrar un entendimiento preliminar. El acuerdo está, faltan los detalles y el anuncio. Fuentes oficiales indicaron que tras el resultado de las negociaciones, el Gobierno se encamina a realizar el pago de los u\$s 731 millones que vencen hoy y se prepara un anuncio conjunto con el FMI. El pago también es una señal al Directorio del FMI, que debe analizar el entendimiento para formalizar un acuerdo. Según trascendió, el entendimiento no tiene un horizonte de reformas estructurales, pese a que forman parte de los estándares de un programa de facilidades extendidas. — P.4 Y 5



El ministro de Economía, Martín Guzmán, y la titular del FMI, Kristalina Georgieva (foto archivo)

LLEGÓ A 234 PESOS

## El dólar financiero no se detiene y la brecha con el oficial supera el 120%

La fuerte tensión cambiaria que atraviesa la Argentina puede verse con nitidez en las distintas cotizaciones del dólar. Pero entre ellas, ninguna refleja más el contexto de estrés financiero

que vive el país que el precio del contado con liquidación (CCL). Al momento, el dólar más caro que se observa en el mercado es el CCL que se lleva a cabo con Cedeal. — F&M Tapa

SON 87 PROYECTOS

## Otra cara de la economía: hay anuncios en minería por u\$s 10.000 millones

Los anuncios de nuevas inversiones mineras en la Argentina suman casi u\$s 10.000 millones. Son desembolsos para 87 proyectos en distintas etapas de ejecución de desarrollos, que comienzan a lle-

gar este año. Firmas internacionales como Lundin Mining, Barrick Gold, Shandong Gold, Livent, Posco y Ganfeng, entre otros de los grandes players del mundo, dicen presente — P.4 Y 5

### ZOOM EDITORIAL

La Argentina y el FMI llegan a un acuerdo, ahora pulen los detalles

Horacio Riggi  
Subdirector Periodístico  
— P.2 —

### ENFOQUE

Cuando la sustentabilidad pesa más que el salario

Bernardo Kliksberg  
Asesor internacional en RSE y Desarrollo Sustentable  
— P.3 —

### #CASHTAG

Todos manejan la economía sin humo, menos vos

Jairo Straccia  
Periodista  
— P.7 —

### ESCENARIO

La Corte vs. el Gobierno: ¿Qué gana el que gana?

Romina Manguel  
Periodista  
— P.12 —

### EN FOCO

Mauricio Macri se mueve pero no trabajará por su eventual candidatura durante 2022

Silvia Mercado  
Periodista  
— P.14 —

Suplemento  
Management & RRHH

El modelo híbrido se impone y cambia la cultura de las compañías argentina





La frase del día

**"Poner en riesgo la reactivación por una hipótesis de que con el acuerdo (con el FMI) sería peor me parece un acto de irresponsabilidad"**

Matías Kulfas, ministro de Desarrollo Productivo

El Cronista



Fundado en 1908  
Una publicación propiedad de  
El Cronista Comercial S.A.

Director General

Christian Findling

Director Periodístico

Hernán de Goñi

Subdirector Periodístico

Horacio Riggi

Jefe de Redacción

Walter Brown

Javier Rodríguez Petersen

Editores

Finanzas

Ariel Cohen

Economía, Política y

Opinión

Elizabeth Peger

Apertura Negocios

Juan Compte

Tendencias

Pablo Hecker

Revistas, Suplementos,

One Shot y Audiencias

Florencia Pulla

Jefe de Arte y Diseño

Diego A. Barros

Jefe de Diseño

Reinaldo Toledo

Coordinación

Claudio Cremona

Nelson Luján

Cronista.com

Editores

Andrea del Rio

Leonardo Villafañe

Gerente Comercial

Mauro Mattiozzi - 11-7078-3275 -

e-mail: publicidad@cronista.com

Recepción de avisos: Paseo Colón

740/6 (C1063ACU) Buenos Aires

Redacción, Producción

y Domicilio Legal

Paseo Colón 740/6 (C1063ACU)

Buenos Aires.

Teléfono: 11-7078-3270

Internet: www.cronista.com

Suscripciones

0-800-22 CRONISTA (27664).

e-mail: suscripciones@cronista.com

Impresión: Editorial Kollar

Press S.A. Uruguay 124 - Avellaneda

Provincia de Buenos Aires

Distribución

En Capital Federal TRIBE S.A.

Teléfono: 4301-3601

En Interior: S.A. La Nación,

Zepita 3251, CABA

Cartas de lectores,

comentarios, notas, fotos

y sugerencias

Se reciben en cartas@cronista.com

o www.cronista.com. Av. Paseo Colón

746 1° P, Buenos Aires.

Teléfono: 11-7078-3270

ZOOM EDITORIAL

Horacio Riggi  
hriggi@cronista.com



## La Argentina y el FMI llegan a un acuerdo, ahora pulen los detalles

**E**l Gobierno alcanzó un acuerdo con el Fondo Monetario Internacional (FMI) y hoy pagará los u\$s 730 millones que vencen de intereses con el organismo financiero, siempre y cuando el organismo financiero emita un comunicado avalando el entendimiento.

Hay plazo para pagarle al FMI hasta las 14hs. La deuda no es grande, apenas u\$s 731 millones que, de todos modos, tienen que salir de las flacas reservas que administra el Banco Central (BCRA). Pero con el acuerdo, la situación cambia.

Precisamente el acuerdo tiene logros del Gobierno. De hecho, esta vez el FMI no se mete con las reformas laborales, ni pide reformas en las jubilaciones. Es decir, si bien la letra chica se seguirá discutiendo, no hay en el comunicado que prepara el FMI, argumentos que indiquen cambios bruscos o reformas estructurales.

El presidente, Alberto Fernández, si bien se mostró crítico del FMI, nunca pidió no pagar. El ministro de Economía, Martín Guzmán, está convencido de que hay que pagar, mientras que la vicepresidenta, Cristina Fernández de Kirchner, decidió jugar fuerte hasta último momento. Desde Tegucigalpa, donde llegó para acompañar la jura de la primera presidenta de Honduras, Xiomara Castro, Cristina embistió contra el FMI y rechazó que se aplique un ajuste en la Argentina.

En el mercado especulan con dos variables. Una que se pague y la otra que se pague tarde, porque aunque el vencimiento es mañana, no pagar en fecha no significa que técnicamente la Argentina entre en default.

Durante la semana, tanto la Casa Rosada como el Ministerio de Economía, dejaron trascender que el pago se hacía. Sin embargo, nunca se confirmó.

Lo que sí se confirmó es que las negociaciones con el FMI seguían y que se ultimaban los detalles para llegar a un acuerdo o avanzar en la línea de un acuerdo.

Por ahora el resultado se refleja en el mercado. Los bonos soberanos de Argentina cerraron en baja afectados por dudas sobre el desarrollo de las tratativas con el FMI.

Por su parte, el riesgo país volvía a superar los 1900 puntos, en medio de persistentes tomas de coberturas en divisas que presionan las plazas cambiarias alternativas.

Pero el problema no pasa por el vencimiento de los u\$s 730 millones. Argentina, en realidad, busca reestructurar una deuda con el FMI de unos u\$s 45.000 millones y debe enfrentar en el primer trimestre de este año vencimientos por unos u\$s 4000 millones al organismo, en momentos en que las reservas del banco central se encuentran limitadas.

"Qué va a suceder, lo sabremos en las próximas horas", dijo en rueda de prensa la vocera presidencial Gabriela Cerruti.

●●  
**El acuerdo de la Argentina con el FMI es para reestructurar 44.000 millones de dólares**

LA INFO

PABLO FISICARO

### Turismo: ¿la crisis interminable?

• Número de llegadas de turistas internacionales en el mundo desde 1990, en millones



Fuente: Statista - Organización Mundial del Turismo (OMT)

Registro de la Propiedad Intelectual  
N° 52213187  
Miembro de RIPE (Red Iberoamericana  
de Prensa Económica).

ISSN 03255212

El Cronista



EL TWEET DEL DÍA

**Horacio Rodríguez Larreta**

Jefe de Gobierno porteño  
@horaciolarreta

*"Los mensajes contradictorios del Gobierno no ayudan en nada"  
(Al apuntar contra Cristina Kirchner por sus críticas al FMI)*

ENFOQUE

**Bernardo Kliksberg**  
Asesor internacional en RSE  
y Desarrollo Sustentable



# Cuando la sustentabilidad pesa más que el salario

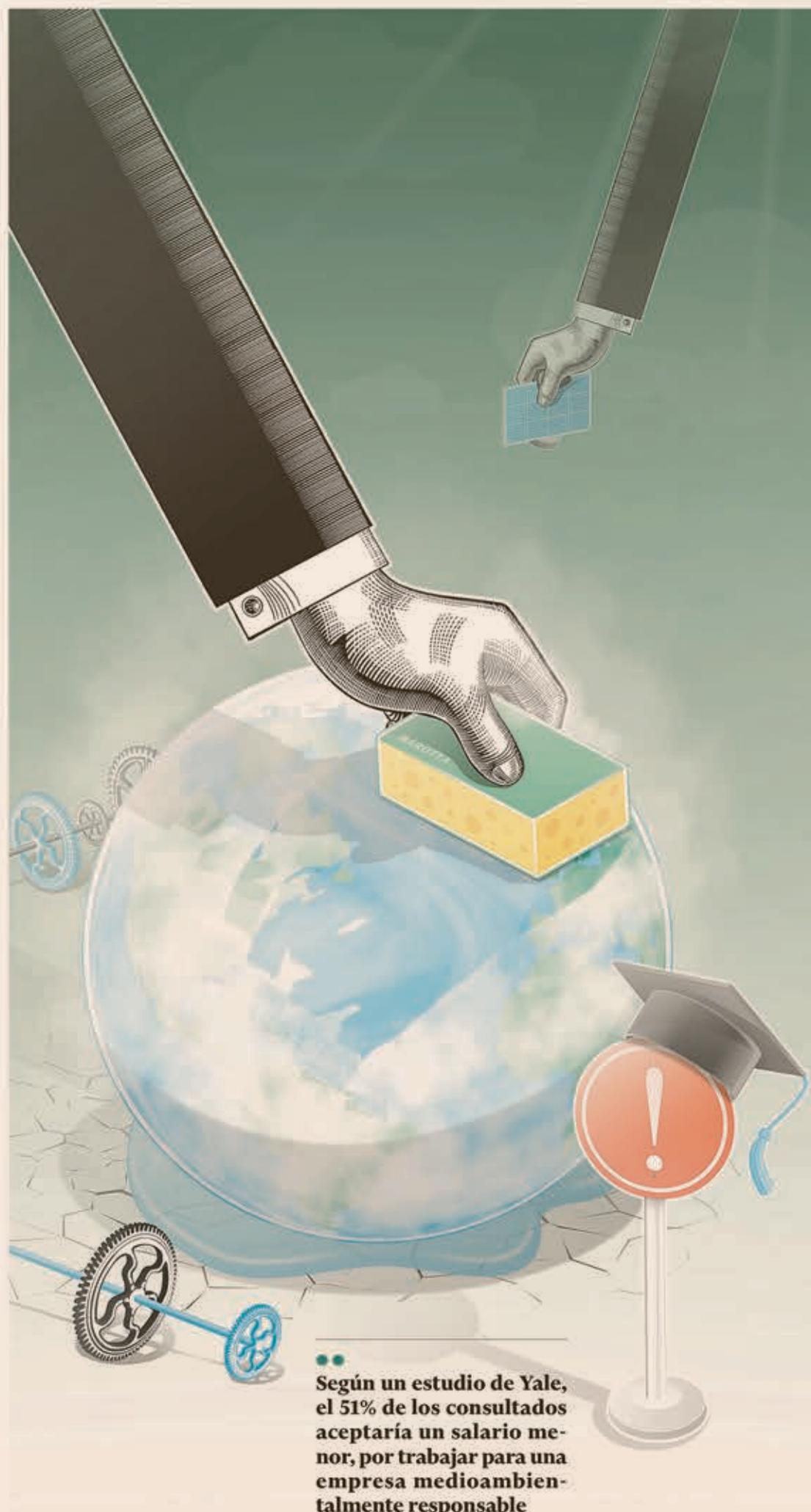
**L**a idea de inversiones de impacto es una de las más promisorias para mejorar la eficiencia social de un mundo con muy elevadas cifras de pobreza, desigualdad, y exclusión, y enfrentado al cambio climático. Se trata básicamente de diseñar inversiones que al mismo tiempo que generan retornos, produzcan valor agregado social y ambiental. Se orientan a áreas críticas para el bien común como entre otras la de energías renovables, la agricultura sostenible, la provisión de agua potable, e instalaciones sanitarias adecuadas (hay 4200 millones de personas sin ellas). Son empresas que "al mismo tiempo que lo hacen bien, hacen el bien".

Estas inversiones están atrayendo a las nuevas generaciones de jóvenes empresarios, gerentes e inversores. Ello se refleja en las escuelas líderes en la formación de gerentes, que otorgan títulos de posgrado (MBA).

Como resalta The New York Times, hace 10 años los cursos más asistidos eran teoría de los juegos, valoración de acciones y negociación de fusiones empresariales.

Ahora se evidencia un cambio dramático. Los que interesan más en estos tiempos tienen que ver con temas como gestión de inversiones de impacto, emprendedurismo social e incidencia financiera del cambio climático. La Escuela Wharton, de la Universidad de Pennsylvania, ofrece más de 50 cursos de pregrado y grado relacionados con impacto social. La Escuela gerencial de Duke University integro a su curriculum central un curso de "Gerencia y Bien Común" La Escuela de Business de Harvard tenía 251 alumnos estudiando emprendedurismo social en el 2012. Ahora son casi el triple, alrededor de 600. En Stanford el porcentaje de graduados como MBA's tomando trabajos vinculados con impacto social o abriendo sus propias empresas en la materia fue el 19% en el último año, cuando era solo el 8% 4 años atrás.

Los estudiantes están atraídos por lo verde y las causas sociales. Asimismo hay una vigorosa búsqueda en el mercado laboral de especia-



Según un estudio de Yale, el 51% de los consultados aceptaría un salario menor, por trabajar para una empresa medioambientalmente responsable

listas en ESG (*Environmental, Social and Governance*). Según McKinsey, las inversiones sostenibles y de impacto crecieron un 68% entre el 2014 y el 2019.

El MIT considera que las empresas necesitan ESG para abordar los aspectos financieros de proyectos de energías renovables, identificar los riesgos que significa el cambio climático, analizar la exposición de las empresas a los mismos. Ilustrando la demanda por estos especialistas de nuevo cuño, una prestigiosa reclutadora de personal en estas áreas, ACRE, señala que el 70% de las posiciones que llenó en los últimos tres años fueron para trabajos recién creados. PwC afirma que va a crear 100.000 puestos de trabajo en los próximos cinco años, la mayoría dedicados a los riesgos del cambio climático y la sostenibilidad. Destaca que no hay suficientes analistas preparados en ESG para atender la demanda existente.

No se trata solo de conseguir buenos salarios, sino el profundo atractivo de trabajar para empresas "con causa". Un estudio de Yale sobre 2000 estudiantes de 29 escuelas de gerencia encontró que el 51% dijeron que aceptarían un salario menor, por trabajar para una empresa medioambientalmente responsable. Mientras tanto, en la universidad de Stanford un tercio de todos los estudiantes del MBA se inscribieron en el club dedicado a empresas ESG.

Es muy sugerente el caso de PwC. Está entrenando a gran parte de su staff, incluyendo auditores, consultores gerenciales y asesores fiscales, en los desafíos que el cambio climático planteará a sus clientes en los próximos años.

En países como los latinoamericanos, operaciones en dirección del bien común tales como el cambio de obras por impuestos, o la preservación de reservas naturales en trueque por donaciones de países desarrollados, también requerirán la participación de especialistas en sostenibilidad.

El decano de la Escuela de Gerencia de Columbia University, Costis Maglaras, se formula una pregunta: ¿Qué es lo que realmente transformará las empresas en el futuro? Sugiere que más que tecnologías como las del manejo de grandes datos, será la gestión para encarar el cambio climático.

## ACUERDO PRELIMINAR

# El Gobierno tiene listo el pago y el FMI debe dar el visto bueno final

La negociación con el Fondo se intensificó y el Gobierno definió pagar el vencimiento de hoy tras haber acercado posiciones con el FMI por un acuerdo que debe pasar por el Directorio del organismo

— Patricia Valli  
— pvalli@cronista.com

El Gobierno estiró hasta último momento la incertidumbre por el pago de los u\$s 731 millones que vencen mañana con el Fondo Monetario Internacional (FMI), y las negociaciones contrarreloj acercaron posiciones para alcanzar un entendimiento preliminar.

“Seguimos trabajando”, posteo el ministro de Economía, Martín Guzmán en su cuenta de Instagram, donde se lo ve junto a Sergio Chodos.

Fuentes oficiales indicaron que el Gobierno se encamina a realizar el pago de los u\$s 731 millones que vencen hoy y prepara un anuncio. El Directorio del FMI debe analizar el entendimiento para formalizar un acuerdo. Según trascendió, no se plantea un horizonte de reformas estructurales, pese a que forman parte de los estándares de un programa de facilidades extendidas.

El pago se demoró hasta acercar posiciones, con el riesgo de los incumplimientos como parte del paquete para acelerar el cierre de la negociación. Para esto, se intensificaron las llamadas y videollamadas entre Buenos Aires y Washington DC, donde está la sede del Fondo Monetario. El Ministerio de Economía mantuvo el hermetismo y la última palabra llegó tras una reunión en Casa Rosada entre Alberto Fernández, Martín Guzmán y Sergio Massa.

Todo mientras en la puerta del Palacio de Hacienda, los

partidos y agrupaciones de izquierda le reclamaban a Martín Guzmán que no pague y que investigue la deuda con el Fondo. “Este Gobierno hizo las cuentas para que le cierren al FMI y dejó de pagar el IFE”, apuntaron desde el escenario en la esquina de Balcarce y Yrigoyen, entre el Ministerio de Economía y Casa Rosada.

La velocidad del ajuste fue el principal punto de discusión con el FMI y en las últimas semanas se fueron acercando posiciones. Pero el toma y daca por el nivel del gasto público también abarca definiciones sobre cómo se financia, la emisión monetaria y la asistencia al Tesoro desde el Banco Central.

El año pasado Guzmán sobrecumplió la meta de déficit fiscal de la mano de ingresos extraordinarios como el im-

puesto a las grandes fortunas y la llegada de los derechos especiales de giro (DEG). Así logró un déficit del 3%, más de 1,2 puntos por debajo de lo previsto e incluso más bajo que el rojo fiscal que pensó para este año, de 3,3% en el fallido Presupuesto 2022.

El Fondo pidió supuestos sólidos, que puedan ser cumplidos, después del “fracaso” según el staff del organismo del Stand By firmado con el Gobierno de Mauricio Macri en 2018.

Así presionó por llegar al déficit cero en 2024 y la contraoferta que el Gobierno puso sobre la mesa lo plantea para 2026, en lugar del 2027 original que detalló Guzmán ante los Gobernadores, junto con el recorte gradual del rojo. Tanto el FMI como el Gobierno anticiparon en los últimos días que el acuerdo estaba cerca.

La falta de pago hubiese dejado lugar a un atraso, no un default, pero sí podría haber ocasionado punitivos. Todo formó parte de la negociación. La número dos del organismo Gita Gopinath, anticipó que esperaba tener resultados pronto esta semana, cuando se conoció que el FMI había mejorado el crecimiento previsto para el país a 3%, una señal de que descuenta que habrá un acuerdo, en medio de una rebaja de las previsiones de PBI mundial y regional.

La incertidumbre, sin embargo, no fue gratuita. El Central vendió otros u\$s 100 millones de reservas, el dólar blue tocó otro récord de \$ 223 y los dólares financieros también se tensionaron.

**En el Gobierno aseguran que las diferencias fiscales se fueron cerrando en las últimas semanas**

**Fuentes oficiales confirmaron que el Gobierno decidió cumplir con el pago de u\$s 731 millones**

**“El Gobierno hizo las cuentas para que le cierren al FMI”, reclamó la izquierda en la puerta de Economía**



MATÍAS KULFAS

**“Es un acto de irresponsabilidad”**

El ministro de Desarrollo Productivo, Matías Kulfas, aseguró que la Argentina “está en condiciones de llegar a un acuerdo” con el FMI y por ese motivo calificó como un “acto de irresponsabilidad” a quienes dentro del oficialismo proponen lo contrario.

“Me parece que estamos en condiciones de llegar a un acuerdo que nos permita sostener la reactivación. Está claro lo que significan los problemas y las dificultades de no tener un acuerdo con el FMI”, sostuvo el funcionario.

Las declaraciones del ministro se dieron mientras se espera el anuncio de la Argentina respecto de qué hará con el

pago de u\$s 731 millones, y luego de las expresiones del diputado nacional Leopoldo Moreau, de la ex legisladora Fernanda Vallejos y también del director del Banco Nación Claudio Lozano, quienes sugirieron que no hay que hacer frente a ese vencimiento.

“Hay gente que realmente piensa de manera sincera lo que dice y por ahí no está teniendo en cuenta un montón de factores que, sin duda, dificultarían esa recuperación”, sostuvo el funcionario.

Además, dijo que “es mucho mejor para la Argentina hacer un acuerdo que permita seguir creciendo a, como se escucha por ahí, ningún acuerdo”.



El reclamo contra el pago de la deuda con el FMI de los sectores de izquierda ayer frente al Ministerio de Economía

## Cumbre en una Casa Rosada con “decisión política” para acordar

— Ezequiel M. Chabay  
— echabay@cronista.com

“A esta hora las conversaciones entre el gobierno argentino y el FMI continúa sin que haya definiciones ni novedades que comunicar”, escribió a las 20 la portavoz presidencial Gabriela Cerruti cuando el anoecer llegaba cargado de rumores y versiones de un inminente anuncio.

Fue el final de una jornada agitada, con volatilidad en los mercados financieros, e incertidumbre en la previa de una decisión trascendental, en la que el Gobierno se mostró partido en dos bandos: los que apoyan el inminente pago

de u\$s 1086 millones -en dos partes- al FMI, y quienes presionaban para demorar el depósito bajo condición de flexibilizar los requerimientos que el organismo multilateral de crédito pone sobre la mesa para reprogramar los vencimientos del crédito otorgado a la anterior gestión.

Con Alberto Fernández en su despacho, en una cumbre que conformaron junto al ministro de Economía, Martín Guzmán, y el titular de Diputados, Sergio Massa, desde temprano la Casa Rosada dejó entrever su “voluntad” de llegar a un acuerdo, pero que no condicione la recuperación que sueña el Ejecutivo, motorizada por dinero inyectado a la economía desde

el mismo Estado.

Aventurado, el jefe de gabinete, Juan Manzur, aseguró que en el Gobierno “hay decisión política y vocación de pagar” al FMI este viernes el vencimiento de u\$s 731 millones en concepto de capital de la deuda.

Al finalizar un acto en Escobar junto con el ministro de Obras Públicas e Incondicional “albertista”, Gabriel Katopodis, el gobernador de Tucumán en uso de licencia -y sobre el que se elevaron rumores de renuncia a la coordinación ministerial- afirmó que “el Presidente está involucrado personalmente en la negociación”, y reiteró que “está la voluntad de pago, queremos hacerlo, pero lo único que pedimos es seguir creciendo”.

**A la noche, Cerruti salió a desmentir que hubiera un inminente anuncio: “Las conversaciones con el FMI continúan”**

Con todo, Manzur pareció cruzar una diagonal que lo acerca al cristinismo, el sector político más reactivo a llegar a un urgente acuerdo, aunque las condiciones a largo plazo se tornen desfavorables. La condición exclusiva que pone la Argentina es no decapitar súbitamente el gasto fiscal, como forma de alcanzar equilibrio en la balanza de pagos y así devolver los u\$s 44.000 millones gi-

rados durante la gestión de Mauricio Macri.

Agitando aún más el avispero, referentes del oficialismo cercanos a la vicepresidenta Cristina Fernández de Kirchner -de viaje oficial en Honduras, por estas horas- planteaban que existe una “violación sistemática de los derechos humanos” por parte del Fondo Monetario; aseguraron que el default “no es el peor de los remedios” y que “es preferible no firmar, que firmar un mal acuerdo”.

“Default es una palabra que aterroriza, pero tampoco tiene que aterrorizar tanto como para creer que es el peor de los remedios”, dijo el diputado oficialista Leopoldo Moreau en una entrevista radial. —



La semana pasada, la mesa nacional de JxC decidió que no se reuniría con Guzmán

DÍA CLAVE

## A horas del vencimiento, la oposición criticó la incertidumbre

Desde Juntos por el Cambio se refirieron a la falta de definición del gobierno nacional en torno a las negociaciones con el Fondo y cuestionaron la falta de cohesión interna en el oficialismo

— El Cronista  
— Buenos Aires

Al límite del plazo de los días claves por las negociaciones entre la Argentina y el FMI, desde Juntos por el Cambio criticaron la estrategia y la falta de definición del equipo comandado por Martín Guzmán. Referentes políticos y económicos del espacio analizaron el actual estado de las conversaciones. En líneas generales, si bien creen que el país debe llegar a un acuerdo, critican la falta de definición y de certezas.

Horacio Rodríguez Larreta fue uno de los que se refirió al tema e involucró a Cristina Kirchner en la ecuación, luego de sus declaraciones en Honduras. "Obviamente no ayuda y genera más incertidumbre que a 24 horas de este veni-

miento todavía no sabemos si se paga o no, los mensajes contradictorios del Gobierno, la Vicepresidenta hablando en contra del acuerdo... Todo eso no ayuda nada", consideró el jefe de Gobierno porteño.

Otro de los que analizó la actual coyuntura fue Miguel Ángel Pichetto. En diálogo con *El Cronista* había asegurado que "somos una oposición democrática. Si Alberto Fernández plantea una salida racional, yo estoy seguro de que Juntos por el Cambio va a estar acompañando, aunque si lo que pre-

**Horacio Rodríguez Larreta reprochó la posición de Cristina Kirchner y aseguró que "no ayuda nada"**

senta es un dibujo sin sustancia, no podremos hacerlo, porque será perjudicial para el país".

Patricia Bullrich chicaneó al ministro de Economía y lanzó que "Tortuga Guzmán no se decide nunca, es una cosa impresionante. Hace dos años que está todos los días diciendo 'cierro, cierro' y no cierra el acuerdo nunca". La presidenta del PRO, en diálogo con Infobae, aseguró que "si se acuerda con el Fondo se van a alivianar las cosas", aunque también consideró que "Argentina necesita un cambio estructural de fondo".

Desde el radicalismo también se sumaron algunas voces críticas. Como el senador Alfredo Cornejo, quien criticó a "los militantes del default", en relación a las declaraciones de referentes del Frente de Todos como Leopoldo Moreau, Fernanda Vallejos y Claudio Lozano, quienes minimizaron el impacto de una eventual cesación de pagos.

En esa línea, agregó que desde hace días advierte "que desde el sector kirchnerista del Gobierno podrían la negociación. Alberto tiene al enemigo durmiendo en casa".

Algunos de los referentes económicos también salieron al cruce. Uno fue Hernán Lacunza, quien planteó que el Gobierno estuvo durante "24 meses pretendiendo acuerdo a 20 años (inexistente), bajar tasa de 4%, que China y Rusia nos rescaten. Focalicemos. Quedan 24 horas para un pago pautado hace 40 meses y reservas netas por 0,3% del PBI".

El diputado Luciano Laspina, por su parte, consideró que el país "ya está en pleno ajuste inflacionario por la irresponsabilidad fiscal del gobierno y la falta de un plan económico".

PARA EMPRESAS

## De Mendiguren busca más fondeo del BEI y descarta un default

— Patricia Valli  
— pvalli@cronista.com

El titular del Banco de Inversión y Comercio Exterior, José Ignacio de Mendiguren sostuvo que no está trabajando bajo un escenario de default con el Fondo Monetario Internacional (FMI).

El ex titular de la UIA y ex diputado recibió en medio de la incertidumbre por el pago de un vencimiento de u\$s 731 millones al FMI, al vicepresidente del Banco Europeo de Inversión (BEI), Ricardo Mourinho Félix, con quien se negocia el fondeo para los próximos años de los proyectos en la Argentina.

"No veo la posibilidad (de un default)", dijo De Mendiguren ante una consulta de *El Cronista*. "Creo que la Argentina y el Fondo de una manera u otra van a encontrar una solución. Hoy estamos mejor que cuando contrajimos la deuda. El Banco no trabaja en ese escenario. Estamos trabajando en la recuperación pospandemia".

A su lado, Mourinho Félix despegó la coyuntura y el financiamiento del BEI de la negociación con el FMI. "Nosotros financiamos proyectos a largo plazo y lo que tenemos en cuenta es la viabilidad del proyecto", agregó.

"El BEI hace su análisis de riesgo y la financiación de proyectos y que se dan los pagos para reembolsar el proyecto. Es una financiación de largo plazo", remarcó. En ese sentido, consideró que la situación macro es parte del

análisis del riesgo.

"Lo importante para el BEI es que todas las contrapartes tengan las condiciones macroeconómicas", indicó el portugués.

El Banco Europeo de Inversión otorgó financiamiento por u\$s 70 millones a la Argentina que se canalizan a proyectos a través del BICE y ahora se negocia el nuevo fondeo para los próximos años. Ya se financió a 450 empresas y generar 4000 puestos de trabajo, destacó Mourinho Félix.

"Ya estamos trabajando para continuar estas líneas y cómo llegar a la pequeña y mediana empresa", remarcó el "Vasco" De Mendiguren, con ejes como la sostenibilidad social, am-

**El Banco Europeo de Inversión otorgó u\$s 70 millones para canalizar a través del BICE y negocian nuevos fondos**

biental y de género. El vicepresidente del BEI aseguró que América latina es una prioridad para la UE. El 10% del volumen de financiamiento del BEI va fuera de Europa. "Financiamos hasta el 50%, el sector privado tiene que conseguir el resto de financiamiento, los incentivos son privados".

El financiamiento europeo permite la compra a la UE de bienes de capital, equipamiento y tecnología para los sistemas de digitalización dentro de la empresa. Los banqueros visitaron Marcelo Cueto S.A, una de las empresas alcanzadas que fabrica "Breviss" y "Tosti".



De Mendiguren recibió a Mourinho Félix

#CASHTAG  
—  
Jairo Straccia

## Todos manejan la economía sin humo, menos vos

La designación de Mario Marcel como ministro de Hacienda en el gabinete de Gabriel Boric en Chile vuelve a dejar en offside el acercamiento a los problemas económicos que uno puede apreciar en el kirchnerismo más duro, por repetir el lugar común, el más cercano a la vicepresidenta Cristina Fernández.

El flamante mandatario trasandino, surgido de las revueltas populares contra el modelo neoliberal que había emergido de la dictadura de los 70' hizo el primer equipo de gobierno en la historia de su país con mayoría de mujeres (14 a 10) y lo llenó de símbolos y apuestas de un progresismo que te dan ganas de aplaudir con tres manos. Por ejemplo, ubicó a la nieta de Salvador Allende como ministra de Defensa, por lo que será la autoridad política de las instituciones militares que hace casi 40 años derrocaron a su abuelo.

Pero Boric decidió darle el manejo de la política económica a Marcel, que era hasta ahora el jefe del Banco Central, puesto en el que había sido confirmado para otro mandato más por el mismísimo Piñera en octubre pasado. En una nota en la BBC, el nuevo presidente lo definió como "un socialdemócrata" y como "una garantía de seriedad para las reformas" que planea impulsar desde su gestión.

Para completar la descripción, hay que recordar que Marcel fue Director de Presupuesto durante la gestión de Nicolás Eyzaguirre en Hacienda, bajo la presidencia de Ricardo Lagos en 2001.

Desde allí es recordado como uno de los padres de la llamada "regla fiscal estructural", una norma por la cual Chile se comprometió a tener 1% de superávit a lo largo de los años, con mecanismos de compensación para no fumarse la recaudación extra que pudieran generar los precios internacionales de los metales, y también para ponerle límite al gasto cuando la economía crece, es decir, evitar una política "procíclica".

### COMO LULA, EVO Y TABARÉ

La llegada de Marcel al cargo ya generó rispideces entre los partidos que apoyaron la

elección del presidente que asumirá el próximo 11 de marzo. El titular del Partido Comunista chileno, Guillermo Teillier, dijo simplemente que "no lo conoce", como para evitar meterse en internas tan rápido. Otros aliados recordaron que se opuso al retiro anticipado de dinero de la jubilación que manejan las administradoras de fondos de pensión, las AFJP chilenas. Tras días de turbulencias, los mercados financieros rápidamente bendijeron su nombramiento.

¿Por qué Boric hace esto? ¿Es un traidor que le da la espalda al pueblo que lo votó? ¿Se rindió a las redes del sistema que todo lo aprietan? ¿Es un cobarde que no quiere "dar la pelea" en nombre de las clases populares que lo llevaron donde está? Todo puede ser. Quién sabe.

¿O tal vez ve límites y entiende que hay algunas reglas en la economía capitalista de mercado que te obligan a jugar de una determinada manera básicamente para tratar de conseguir estabilidad macroeconómica, evitar tener una inflación que licúa la moneda y entonces sobre esa base tomar medidas más progresistas, como cobrar impuestos de manera más equitativa, asistir a los que menos tienen o promover mejoras en la distribución del ingreso?

En cualquier caso, Boric no ha hecho nada muy distinto de lo que decidieron otros líderes de la centroizquierda en las experiencias desde los 2000 para acá. ¿O qué hizo Lula cuando ganó en 2003 y designó en el Banco Central a Henrique Meirelles, que había hecho su carrera en el Bank Boston? Eso no le impidió aplicar el plan Bolsa Familia -una especie de asignación universal por hijo- y sacar a millones de la pobreza.

¿O Danilo Astori no fue el referente del Frente Amplio que rompía hasta el cansancio con la disciplina fiscal en Uruguay? Eso no quita que la administración de Tabaré Vázquez, por caso, haya lanzado el Plan Ceibal para entregar computadoras a los alumnos en 2007, programa inspirador del Conectar Igualdad.

¿O cuánto déficit fiscal y cuánta inflación tuvo la administración del entonces ministro de Economía Luis Arce en las presidencias de Evo Morales en Bolivia, donde el Estado estuvo siempre recontra presente en el manejo de los recursos



### •• Boric no ha hecho nada muy distinto de lo que decidieron otros líderes de la centroizquierda en las experiencias desde los 2000 para acá

naturales?

#### LA CULPA PUÁN

El punto es que no se pierde progresismo en sangre por manejar la economía más o menos dentro de los carriles por donde la cosa funciona en una economía de mercado aún con regulación estatal. Mucho menos, no se baja ninguna bandera ni se traiciona a nadie por nombrar los problemas macro por su nombre, incluso hasta se puede tocar comerte un garrón con costo político si te viene una difícil, pero siempre se puede explicar y no es ni pecho frío ni giro a la derecha. Los límites existen. Las restricciones presupuestarias también. Los comportamientos de los actores económicos ocurren. No es gente comprada ni cerebros lavados.

Dale, Jairo. Es *El Cronista*, qué vas a decir. En serio.

Aún cuando el modelo chileno haya terminado con los problemas que estallaron en los últimos años y que abren la agenda de cambios que pidió la población, el nombramiento de Marcel por parte de Boric se encadena con las decisiones de todas las otras administraciones

de centroizquierda en los últimos 15 años. Con Patria Grande, solidaridad bolivariana y "yankees go home", todos manejan la cosa sin humo, reconociendo un puñado de ideas básicas que más o menos le permitieron tener estabilidad, baja inflación como todo el mundo y -qué locura- una moneda que sus ciudadanos no se quieren sacar de encima.

Todos, menos la Argentina. Hasta los presidentes nacionales y populares que suelen venir de visita a los actos del Día de la Democracia vos ves que hay algunas preguntas que ya se las respondieron. Asumen que hay leyes de gravedad que no podés esquivar durante mucho tiempo. ¿Cuánto te podés zarpar en el gasto público? Y, más o menos lo que puedas ir mejorando la recaudación. En todo caso ahí podés meter debate de fondo. ¿Dónde y a quién cobrar más? ¿Dónde y a quién cobrar menos? Ahí sí juguemos las banderas.

¿Podés tener siempre tasas de interés por debajo del ritmo de aumento de los precios? La verdad, no. ¿Pero bancás las tasas negativas para estimular el crédito y el crecimiento? ¿Siempre? Entonces, ¿quién se va a quedar con los pesos? ¿No te van a demandar más dólares por cualquier vía entonces y se te agravan más los problemas?

¿Conviene meterle bomba a la emisión monetaria para financiar un aumento de la inversión pública? Si estás saliendo de una crisis, re. Y en sectores clave, estratégicos, posiblemente siempre. Pero

¿vale la pena darle a la maquina para subsidiar piletas calentitas? No da. ¿Lo podés hacer durante años y hablar de que es un vector de competitividad y que es parte del legado de los días felices? Mmmm, raro.

No es que no se pueda debatir qué nivel de participación puede tener el Estado en la economía o cómo evitar la fuga de capitales en una economía casita-de-paja como la nuestra. Ésa discusión es la que va.

Pero acá nos comimos ocho años discutiendo entre 2007 y 2015 si se podía hablar de inflación y los funcionarios transpiraban tartamudeando puja distributiva, reacomodamiento de precios y cosas así. Es como si una parte del progresismo -que encima engloba nada menos que al accionista principal del Gobierno- tuviera culpa o vergüenza de decir "emisión monetaria" porque da Escuela de Chicago. O como si decir "ajuste" para hablar de una baja en la partida de los subsidios pro-ricos fuera a hacer enojar a un fotocopador de Puán o a un columnista del portal *El Cohete a la Luna*.

La irrupción de Boric y el rumbo que *a priori* está tomando en materia económica vuelven a delatar esa trampa en la que se mete por voluntad propia el kirchnerismo, pero que esta vez lo lleva a un límite donde parece no tener atajos para sobrevivir en un término: tiene en frente al Fondo Monetario, las reservas se acaban y los dólares paralelos están volando. —



El 47% de los inversores todavía se vuelca a instrumentos que se indexan por la inflación

#### FINANCIAMIENTO

## Guzmán colocó este mes deuda nueva por \$ 110.000 millones

El Ministerio de Economía refinanció todos los vencimientos del mes y consiguió un 37% extra para cubrir el déficit fiscal y no tener que pedirle plata al BCRA, después de la mega emisión de diciembre

— Santiago Spaltro  
— sspaltro@cronista.com

El Ministerio de Economía colocó ayer en el mercado de capitales deuda por \$ 281.282 millones. De esta manera, el equipo de Martín Guzmán cuenta con un "financiamiento positivo" (endeudamiento neto) de \$ 110.400 millones acumulado en enero y podría sumar hoy hasta \$ 45.780 millones extra, de la

mano de los Aspirantes a Creadores de Mercado.

En medio de las intensas negociaciones con el Fondo Monetario Internacional (FMI), la Secretaría de Finanzas ejecutó la segunda licitación del mes de instrumentos de deuda pública en pesos, que son la gran apuesta de Guzmán, Rafael Brigo y Ramiro Tosi para conseguir financiamiento en moneda local por parte del mercado y reducir la necesidad de la

emisión monetaria del Banco Central (BCRA), con efectos sobre la inflación.

Como contó *El Cronista*, en todo 2022 el Palacio de Hacienda deberá rollear más de \$ 4,3 billones, lo que genera dudas sobre la capacidad del Tesoro de atraer a los inversores con las tasas de interés y los plazos de amortización. No obstante, tanto en 2020 como en 2021 Economía pudo hacer frente a esos vencimientos de deuda y colocar un extra, que fue de \$ 385.000 y \$ 750.000 millones, respectivamente.

En ese sentido, enero arrancó en terreno positivo, ya que la tasa de roll over acumulada es del 137% y podría ampliarse este viernes.

A la mesa de Guzmán y equipo llegaron 1106 ofertas de bancos, compañías de seguros, pymes e individuos. Los Fondos Comunes de Inversión (FCI) suscribieron dos Letras de Liquidez del Tesoro (Lelites) por \$ 45.534 millones, a tasas nominales del 35,25% y 37,25% anual.

En tanto, los inversores que apostaron por las letras a tasas fijas (Ledes) del 42,86%, 43,62% y 45,06% a mayo, junio y julio de este año sumaron \$ 103.505 millones; y los que se volcaron por la letra ajustable por inflación (Lecer) que vence en enero de 2023 aportaron \$ 125.399 millones, con un rendimiento real de apenas el 0,1% anual.

Asimismo, los que prefirieron comprar un bono pagadero en julio de 2024 compraron un total de \$ 6844 millones, con una tasa de 1,99% nominal por encima de la evolución de los precios.

En total, el 53% del financiamiento provino de títulos con vencimiento este año y el 45% en 2022; mientras que el 53% fue a tasa fija y el 47% a instrumentos indexados.

La próxima licitación se realizará el jueves 10 de febrero.

#### EN JUJUY

## AFIP redujo las contribuciones a empleadores privados

— El Cronista  
— Buenos Aires

La Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP) resolvió extender hasta el 30 de junio próximo la vigencia del beneficio de reducción de las contribuciones patronales para empleadores del sector privado, cuya actividad se realice en alguna de las diez provincias que forman parte del Norte Grande.

La medida surgió del Foro del Norte Grande, tras un planteo que formularon varios gobernadores, entre ellos el de Jujuy, Gerardo Morales. Por esta vía, se busca promover la creación de empleo en Jujuy, Catamarca, Chaco, Corrientes, Formosa, La Rioja, Misiones, Salta, Santiago del Estero y Tucumán.

Según la Resolución General 5137/2022, publicada en el Boletín Oficial, podrán acceder a este beneficio quienes incorporen personal hasta el 30 de junio de 2022. De esta forma, se extendió en dos meses el plazo establecido que vencía a fines de abril. Asimismo, reglamenta la reducción, gradual y temporaria, en las contribuciones patronales pagadas por los empleadores de las provincias del Norte Grande.

Cabe recordar, que los beneficios vigentes para contrataciones realizadas entre el 1° de abril de 2021 hasta el 30 de junio de 2022 son los que a continuación se consigna: Por cada persona mujer, travesti, transexual o transgénero contratada, la reducción será de 80% durante el primer año; 55% durante el segundo y 30% durante el tercero.

Por cada persona varón

contratada la reducción será del 70% durante el primer año; 45% durante el segundo y 20% durante el tercero.

Es oportuno advertir, que no podrán acceder a los beneficios los empleadores que se encuentren incorporados en el Registro Público de Empleadores con Sanciones Laborales (REPSAL), reincorporen empleados que se hubieran desvinculado en los últimos 12 meses o realicen sustituciones de personal para encuadrar como beneficiarios.

En marzo de 2021, el se implementó el Régimen de Promoción de Generación de Empleo en el Norte Grande, por el cual se establecieron una serie de requisitos y condiciones para que los empleadores del sector privado que realicen determinadas actividades cuyas tareas se presten en las provincias de Jujuy, Catamarca, Chaco, Corrientes, Formosa, La Rioja, Misiones, Santiago del Estero, Salta y Tucumán, reciban un beneficio, por la incorporación de nuevos puestos de trabajo.

También, definió los códigos de modalidad de contratación para identificar a los trabajadores alcanzados por la reducción de la alícuota de contribuciones patronales y el código de actividad que deberán utilizar los empleadores a efectos del goce del beneficio.

"Con la finalidad de no afectar la sustentabilidad económica de las unidades productivas y preservar el nivel de trabajo registrado, el Decreto N° 899 del 28 de diciembre de 2021 dispuso que el beneficio previsto por el Decreto N° 191/21 resultará aplicable para las nuevas relaciones laborales que se inicien desde su vigencia hasta el 30 de junio de 2022, inclusive", apuntó AFIP.



La AFIP sumó beneficios para empleadores privados

**Municipalidad de San Isidro**  
**Licitación Pública N° 06 / 2022**  
**Objeto:** Llámase a Licitación Pública para realizar trabajos de: FRESADO Y CARPETA ASFALTICA EN DISTINTAS ZONAS DEL PARTIDO DE SAN ISIDRO - EXPEDIENTE N° 672 / 2022  
**Apertura:** Tendrá lugar en el Dirección General de Compras el 24 de Febrero de 2022 a las 11,00 hs. en Av. Centenario 77 - 1er. piso San Isidro.  
**ES INDISPENSABLE CONSTITUIR DOMICILIO ESPECIAL DENTRO DEL PARTIDO DE SAN ISIDRO**  
**Consulta y Adquisición del Pliego:** Se realizará en la mencionada Dirección General de Compras hasta el día 21 / 02 / 2022 inclusive, de 8,00 a 13,30.  
**Valor del Pliego:** \$800.000,00 (PESOS OCHOCIENTOS MIL CON 00/100)  
**Presupuesto Oficial:** \$ 160.320.000,00 (PESOS CIENTO SESENTA MILLONES TRESCIENTOS VEINTE MIL CON 00 / 100)

EL IFE NO BASTÓ PARA DETENER CAÍDA

# La Argentina figura entre los países de la región en los que más creció la pobreza

Lo sostiene un informe de la Cepal, que da cuenta del impacto que la pandemia de Covid-19 dejó en los ingresos durante 2020. El organismo sostiene que cayeron los ingresos de los hogares más que el PBI

— Ezequiel M. Chabay  
— echabay@cronista.com

A consecuencia de la crisis sanitaria y social acentuada por la pandemia de coronavirus, la pobreza extrema en América latina ahora golpea a 5 millones de personas más, y provocó un retroceso de los índices al nivel que registraban hace 27 años. Pero allí no queda todo: la Argentina es uno de los tres países con mayor crecimiento de la miseria, al acrecentarse la pérdida de ingresos en más de 7 puntos porcentuales.

Los datos surgen del "Panorama Social de América latina 2021", que elabora la Comisión Económica para América latina (Cepal), organismo dependiente de la Naciones Unidas, y que adjudican el aumento de la pobreza en la Argentina y otros países de la región a la "reducción de las transferencias de ingresos de emergencia" que "no se compensaron con el incremento de los ingresos por trabajo".

En la Argentina, durante 2020, el Gobierno estableció el Ingreso Familiar de Emergencia (IFE), que se abonó tres veces y alcanzaba a unos 8,8 millones de individuos. El pago extraordinario de \$ 10.000 se discontinuó, pese al reclamo de organizaciones sociales e integrantes del propio Gobierno.

Los países con las peores cifras son Argentina, Colombia y Perú, en donde la pobreza y la pobreza extrema crecieron 7 puntos porcentuales o más, mientras que Brasil fue el único país de la región que mejoró, con una caída del 1,8 % en la pobreza y 0,7 % en la pobreza extrema, detalló la Cepal.

Según la estimación del organismo regional, la pobreza en la Argentina golpea al 34,3% de las personas, mientras las mediciones oficiales del Indec hablaban de un 42% en 2020, y de un 40,2% en el primer semestre de 2021.

Como es sabido, la pande-

mia de Covid-19 trajo aparejada una contracción económica que afectó a todos los países de la región, y dicha caída de la actividad impactó en forma negativa en los hogares al disminuir, entre otros factores, tanto el empleo como los ingresos laborales.

La Argentina, Cuba, Perú y Panamá también se encuentran entre los países en los que más cayó la economía en 2020, el año en que se desató el virus, con una caída aproximada del 12% del PBI, menos pronunciada que el derrumbe de los ingresos per cápita, estimado en 15% para la Argentina.

En la Argentina, el Brasil, Chile, Costa Rica, Colombia, el Ecuador y México, las tasas de pobreza extrema de 2020 son cercanas o mayores a las observadas 12 años atrás, en 2008, mientras que nuestro país, Costa Rica, el Paraguay y la República Dominicana tuvieron una contracción del ingreso medio de los hogares de entre un 10% y un 12%.

En diciembre pasado, la titular de Cepal, Alicia Bárcena, almorzó con el presidente Alberto Fernández para despedirse formalmente, dado que abandonará el cargo en marzo próximo. Allí se discutió además el repunte que la economía argentina tuvo en 2021.

**Los países con las peores cifras son Argentina, Colombia y Perú, en donde la pobreza creció 7 puntos**

**Brasil fue el único país de la región que mejoró, con una caída del 1,8 % en la pobreza y 0,7 % en la pobreza extrema**

**La Argentina, Cuba, Perú y Panamá también encabezan el ranking de las economías más golpeadas en 2020**



En diciembre, el presidente Fernández recibió a la titular de Cepal, Alicia Bárcena

## Convocatoria a Audiencia Pública en la Provincia de Chubut

EL ENTE NACIONAL REGULADOR DE LA ELECTRICIDAD (ENRE) mediante Resolución N° RESOL-2022-9-APN-ENREMEC, dictada en el expediente N° EX-2021-56187216-APN-SD#ENRE, convoca a Audiencia Pública con el objeto de analizar el otorgamiento del Certificado de Conveniencia y Necesidad Pública para la Ampliación de la Capacidad de Transporte, solicitado por la COMPAÑÍA DE TRANSPORTE DE ENERGÍA ELÉCTRICA EN ALTA TENSIÓN TRANSENER SOCIEDAD ANÓNIMA (TRANSENER S.A.) a requerimiento de la empresa PARQUE EÓLICO LOMA BLANCA VI SOCIEDAD ANÓNIMA (PE LOMA BLANCA VI S.A.), consistente en la provisión e instalación de un segundo banco de transformación 500/132 kV 600 MVA en la Estación Transformadora (ET) Puerto Madryn.

La Audiencia Pública se llevará a cabo el día 24 de febrero de 2022 a las 11 hs. mediante la plataforma Google Meet y su procedimiento se registrará por el Reglamento de Audiencias Públicas aprobado por Decreto N° 1172/2003, y adoptado por Resolución ENRE N° 30/2004 y según las instrucciones contenidas en el sitio web: [www.argentina.gob.ar/enre/audiencia-publica-chubut-transener-parque-eolico-loma-blanca](http://www.argentina.gob.ar/enre/audiencia-publica-chubut-transener-parque-eolico-loma-blanca).

La Audiencia Pública será presidida por el Ingeniero Jorge Arturo DÍAZ GÓMEZ y en forma sucesiva por el Ingeniero Diego Hernán CUBERO y el Ingeniero Rodrigo Ginés YALTONE en calidad de suplente.

Los instructores designados serán el Ingeniero Jorge Arturo DÍAZ (jdzgomez@enre.gov.ar), el Ingeniero Diego Hernán CUBERO (dcubero@enre.gov.ar) y como suplente el Ingeniero Rodrigo Ginés YALTONE (ryaltone@enre.gov.ar)

Los interesados e interesadas podrán tomar vista y obtener copias de las actuaciones por internet, accediendo al expediente ENRE EX-2021-56187216-APN-SD#ENRE mediante la página web del ENRE (<https://www.argentina.gob.ar/enre/audiencia-publica-chubut-transener-parque-eolico-loma-blanca>) donde se encontrará disponible el expediente digital aludido a partir de las CERO HORAS (00:00 hs.) del día 7 de febrero de 2022 y hasta las VEINTITRÉS HORAS CINCUENTA Y NUEVE MINUTOS (23:59 hs.) del día 21 de febrero de 2022.

Quiénes deseen participar de la Audiencia Pública podrán inscribirse de forma online, a partir de la CERO HORAS (00:00 hs.) del día 7 de febrero de 2022 y hasta las

VEINTITRÉS HORAS CINCUENTA Y NUEVE MINUTOS (23:59 hs.) del día 21 de febrero de 2022, ingresando al registro de inscripción de participantes que estará habilitado en <https://www.argentina.gob.ar/enre/audiencia-publica-chubut-transener-parque-eolico-loma-blanca>.

Quien solicite participar como expositor deberá manifestarlo expresamente en el Formulario de Inscripción, realizando un resumen que refleje el contenido de la exposición; pudiendo adjuntar, en archivo PDF, un informe de la exposición a realizar, así como toda otra documentación y/o propuesta relativa al objeto de la Audiencia Pública.

El presente aviso se da a difusión en dos medios de circulación nacional y en un medio de mayor circulación de la provincia de Chubut.

PARITARIAS

# Docentes dicen que su salario solo cubre el 54% necesario para no ser pobre

En la previa de la negociación salarial, la Unión de Docentes Argentinos realizó un relevamiento en el que sostiene que en el país hay más de 340.000 trabajadores de la educación que son pobres

— Déborah de Urieta  
— ddeurieta@cronista.com

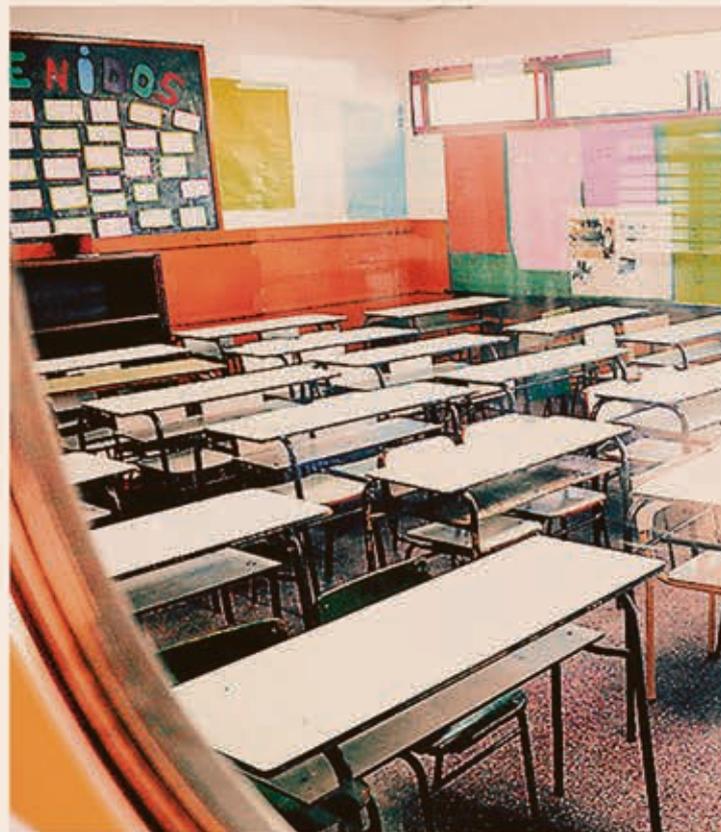
En la previa de lo que serán las negociaciones de la paritaria docente, la Unión de Docentes Argentinos (UDA) difundió un informe en el que muestra la situación que, de acuerdo con el resultado del trabajo, deben afrontar varios trabajadores de esta rama.

Allí se especifica que en la actualidad unos 340.000 docentes se encuentran en situación de pobreza en la Argentina.

Al mismo tiempo, sostiene que el salario inicial docente fijado por la última paritaria docente nacional se ubica en los \$ 41.250, es decir a solo \$ 8.287 de la línea de indigencia, que de acuerdo con los últimos datos oficiales tiene como techo los \$ 32.963.

Al mismo tiempo, destacaron que ese ingreso es \$34.896 por debajo de la línea de pobreza (\$76.146).

Esto quiere decir que el salario inicial docente representa apenas el 54,17% de lo que se requiere para superar la línea



Los docentes volverán a negociar subas salariales

de la pobreza, según informaron desde la Unión de Docentes Argentinos.

“Lo verdaderamente desgarrador se presenta en el hecho de que en ninguna jurisdicción del país el salario inicial supera la ‘línea de pobreza’”, destacaron en un comunicado difundido ayer, luego de reconocer que a nivel nacional es un piso superado escasamente por la mayoría de las provincias.

“Con salarios se pobreza no se puede construir calidad educativa. El Gobierno tiene que tomar la iniciativa para

mejorar el salario de los docentes y sacarlos definitivamente de la línea de pobreza. Si no lo hace, habrá dificultades en el inicio de las clases”, aseguró Sergio Romero, secretario General de la UDA y secretario de Políticas Educativas de la CGT.

“Resulta insoportable para el sector, atendiendo los conceptos de alimentación, salud, condiciones de vivienda, servicios, gastos, etc. que los Estados sostengan una política educativa que incluya salarios de pobreza. A lo que debemos agregar los gastos en insumos laborales que costean los y las docentes de su propio bolsillo”, se quejaron desde la entidad.

De acuerdo a datos que arrojaron desde la Unión de Docentes Argentinos, los docentes que son único sostén de familia (dato por muestreo, sobre 10.000 consultas realizadas en todas las jurisdicciones) representan el 40% (desglosándose en un hombre y tres mujeres cada 10).

Esto quiere decir que de los casi 1,2 millones de docentes, el 30% (360.000) son mujeres y único sostén de familia.

“La pandemia y las vicisitudes para alcanzar un empleo genuino o mantenerlo, expusieron que miles de docentes, particularmente mujeres -integrantes mayoritarias del gremio-, son el principal sostén económico del grupo familiar”, subrayaron desde la organización.

Otro dato que destacaron es que son 240.000 los docentes que se encuentran en la actualidad por debajo de la línea de pobreza, que además viven en viviendas alquiladas. En tanto, aquellos docentes que perciben entre \$ 76.000 y \$ 90.000 rondan los 570.000.

EN SUSPENSO

# Tras la polémica, frenaron la designación de Bello en Arsat

— El Cronista  
— Buenos Aires

La empresa satelital del Estado Arsat dejó en suspenso la designación en su directorio de la ex funcionaria menemista Claudia Bello, luego de la polémica que generó la noticia y las diferencias dentro del propio oficialismo.

El nombramiento de Bello se dio a conocer el miércoles a través del Boletín Oficial, donde se publicó la resolución 17/2022, firmada por el jefe de Gabinete, Juan Manzur, que proponía su nombre.

Inmediatamente se dispararon especulaciones en torno al motivo de esa designación, algunas de las cuales apuntaron a que no todos en el Ejecutivo estaban al tanto de esa propuesta, mientras que otras señalaron la cercanía de Bello con el secretario de Asuntos Estratégicos de la Presidencia, Gustavo Béliz.

El mismo martes por la tarde se reunió la asamblea ordinaria y extraordinaria de Arsat que había sido convocada por la resolución 17/2022 y decidió dejar en suspenso el temario que tenía pendiente de tratamiento, en el cual figuraba la propuesta de designación de la ex funcionaria menemista.

“La asamblea continuará sesionando en los próximos días para analizar cuestiones relativas a la designación de autoridades”, indicó la compañía.

Bello ocupó diversos cargos durante la presidencia de Carlos Menem en la década de 1990, entre los que se destaca el de interventora federal de la provincia de Corrientes, entre agosto de 1992 y febrero de 1993.

También fue subsecretaria de la Juventud de la Nación, subsecretaria de Acción Pública y Derechos Humanos y secretaria de la Función Pública, y fue procesada por presuntas irregularidades durante su ejercicio de ese cargo.

La Justicia la investigó por las contrataciones directas y sin licitación que llevó a cabo para brindar soluciones ante el supuesto problema que se estimaba para el año 2000, conocido como Y2K, pero fue absuelta en 2011.

## LICITACIÓN PÚBLICA NACIONAL DE ETAPA ÚNICA N° 06/2022

**CORREDORES VIALES S.A.**, una empresa concesionaria de obra pública por peaje a cargo, sito en Calle 25 de Mayo 457, Piso 5º, CABA, C.P. C1002ABI, Argentina.

### Objeto de la contratación:

Obra: Mejora de Colectoras Localidad de Sunchales - RN N° 34 Km. 260 - Departamento de Castellanos, Provincia de Santa Fe - Tramo V. EXPEDIENTE N° EX-2021-00027874-CVSA-SC#CVSA

### Monto de la contratación:

\$159.804.064,13 más I.V.A.

Para consultar y/o descargar el Pliego de Bases y Condiciones Generales y el Pliego de Bases y Condiciones Particulares, en conjunto con las Especificaciones Técnicas Particulares, Memoria Descriptiva, Planos y demás documentación: [www.corredoresvialessa.com.ar/proveedores/?gerencia=2](http://www.corredoresvialessa.com.ar/proveedores/?gerencia=2)

Para consultas, comunicarse por medio del correo electrónico [contrataciones@cvsa.com.ar](mailto:contrataciones@cvsa.com.ar) hasta el día 16 de febrero de 2022 a las 12 horas.

### Fecha límite de presentación de ofertas:

22 de febrero de 2022 de 9 a 11 horas.

### Lugar:

Hipólito Yrigoyen N° 440, Piso 1º, CABA.

### Fecha de Acto de Apertura:

22 de febrero de 2022 a las 13.00 horas.

### Lugar:

Hipólito Yrigoyen N° 440, Piso 1º, CABA. Para asistir, dar aviso con 24 horas de anticipación al mail [contrataciones@cvsa.com.ar](mailto:contrataciones@cvsa.com.ar), dadas las restricciones originadas por el COVID-19. Indicar: nombre, apellido y DNI de la persona que asistirá y empresa a la cual representa.



corredores viales

# El lado bueno de la pandemia

Cuando renunciar a tu trabajo significa encontrar la felicidad en algo mejor



**Hay propuestas que te cambian la vida. Suscribite**

suscripciones@apertura.com  
0800 222 7664

**Apertura**

## ESCENARIO

Romina Manguel  
Periodista

# La Corte vs. el Gobierno: ¿Qué gana el que gana?

Se vuelven a medir fuerzas. Otra vez. En medio de un verano húmedo y eterno en la Ciudad de Buenos Aires, la plaza Lavalle será el centro de la batalla. Una plaza frente al Palacio de Tribunales, en cuyo cuarto piso tienen sus despachos los cortesanos en funciones. Nada hace prever que se trata de la batalla final. Sí de una más entre la Corte Suprema de Justicia y la alianza de Gobierno. Los convocantes a la marcha contra la Corte elevan el tono de sus declaraciones públicas y arengas entre propios.

A lo largo de esta última semana se fueron agregando firmas. A los "damnificados por fallos adversos" como los en su momento detenidos Luis D'Elía, Milagro Sala o Amado Boudou se sumaron desde la agrupación Justicia Legítima hasta el omnipresente Juan Martín Mena, pasando por la mujer al frente de los servicios de inteligencia, Cristina Caamaño, y el camionero Pablo Moyano. Y la rúbrica final la puso el presidente de la Nación Alberto Fernández. La fecha elegida, el 1º de febrero, día en que se decreta el fin de la feria judicial de enero y se da inicio a un año que en materia de expedientes polémicos y resoluciones clave promete mucha actividad.

Algunos interpretan la convocatoria como el segundo round de una lucha a la que dio inicio el pataleo del ministro de Justicia, Martín Soria, que sin preocuparse por las formas abrevió en un tardío encuentro de veinte minutos todo lo que piensa sobre la Corte y algo más. En esa oportunidad, los cortesanos respondieron con su silencio. Y esa misma parece ser la estrategia que usarán frente a esta marcha.

La alianza de Gobierno versus la Corte. La Corte versus la alianza de Gobierno. ¿Qué gana el que gana? Esa es la pregunta. ¿El rol activo de esta contienda lo lleva el oficialismo? ¿O las firmas estampadas en el 280 del caso Boudou fueron un llamado a la guerra? Otros ven una maniobra de Alberto Fernández para desprestigiar públicamente a la Corte en un intento de hacerle un guiño a Cristina Fernández de Kirchner. ¿Cómo sería? Dejar una Corte



cuestionada y habilitar el discurso del *lawfare*: la posibilidad de hablar de persecución política si el máximo tribunal fallara contra los intereses de la vicepresidenta en casos como Hotesur o memorándum con Irán.

Allegados a ambos bandos sugieren una mirada más cuidadosa del fallo de la Corte que declaró la inconstitucionalidad del funcionamiento e integración de Consejo de la Magistratura de 13 a 20 miembros. ¿Fue esa la provocación de la Corte? Por un lado, alterar el *statu quo* del kirchnerismo liderado en ese ámbito clave de la justicia por Gerónimo Ustarroz. Por otro, mandar una señal a la autora del proyecto que reducía de 20 a 13 los miembros de ese organismo. La otrora senadora Cristina Kirchner.

Desde los pasillos de Tribunales, los bares de Avenida del Libertador y reductos de Talcahuano como Paco's, el histórico bodegón donde suelen juntarse los jueces y abogados al mediodía, aguardan al 1º de febrero con inusual expectativa. Son estas las preguntas que recorren las mesas, que se insta-

●● **Los convocantes a la marcha contra la Corte del próximo martes elevan el tono de sus declaraciones públicas y arengas entre los propios**

●● **El kirchnerismo sabe que la foto está garantizada: imposible no llenar dos manzanas de Plaza Lavalle. Y los cortesanos ni estarían en el edificio**

lan como verdades absolutas de uno y otro lado, que alimentan especulaciones de todo tipo.

¿Qué gana el que gana? El kirchnerismo sabe que la foto está garantizada: imposible no llenar dos manzanas de Plaza Lavalle. Hasta ahora trascendió que los ministros de la Corte no saldrán a confrontar. Posiblemente a la hora a la que fue convocada la marcha, las 18, ya no se encuentren en el edificio. O sí. En un escenario que resulta inimaginable, algunos hombres del ámbito judicial especulaban con qué pasaría si el día de la marcha las vallas fueran retiradas y algunos indisciplinados tomaran el Palacio, al igual que un grupo de forajidos invadió el Capitolio en Washington D.C.

Un episodio como ese, razonan en un ejercicio cercano al delirio, forzaría a todo el arco político a salir a defender al máximo tribunal sin distinciones. Pero esa victoria pírrica está lejos de suceder. Las vallas estarán en la entrada del imponente edificio. Cerca de los cortesanos insisten que la dinámica es otra: "Ellos cacarean y nosotros ponemos los huevos". Y recuerdan fallos adver-

sos después de embates públicos, haciendo saber que no se sentirían ni se dejarían sentir coaccionados.

El kirchnerismo ya dejó en claro que a esta Corte no sólo no la quiere, sino que tampoco la respeta. Ni a su presidente, Horacio Rosatti. Y blanden proyectos para ampliarla y diluir el poder de los cuatro ministros.

En esto están a fines de enero, pocas veces tan lejos uno y otro de las preocupaciones domésticas de los argentinos. Con proyecciones de inflación por arriba del 50%, el dólar a \$ 220 y un acuerdo con el FMI que no termina de cerrarse, la conformación del órgano que designa jueces o los fallos de la Corte en causas que involucran a políticos y no a jubilados de la mínima están lejos de ser temas que dominen las preocupaciones de la ciudadanía. Como en una escena salida de la sátira "Don't look up" ("No miren arriba"), en la que la presidenta de los Estados Unidos se enfrasca en la postulación de un ministro casualmente de la Corte mientras un asteroide está a punto de chocar con la Tierra. —

## S&P MERVAL



**0,22%**  
85.968 pts.

|                      |       |
|----------------------|-------|
| <b>Mayores subas</b> |       |
| ▲ Tr. Gas Sur        | 2,7%  |
| ▲ Transener          | 2,3%  |
| <b>Mayores bajas</b> |       |
| ▼ Supervielle        | -2,3% |
| ▼ Cresud             | -1,3% |

## PRECIOS



## VOLUMEN



## DOW JONES



**-0,02%**  
34.160 Pts.

|                              |                      |
|------------------------------|----------------------|
| <b>Otros índices de EEUU</b> |                      |
| ▼ S&P 500                    | -0,54% / 4.326 pts.  |
| ▼ Nasdaq                     | -1,40% / 13.352 pts. |

## BOVESPA



**1,19%**  
112.611 Pts.

|                                       |                      |
|---------------------------------------|----------------------|
| <b>Otros índices Latinoamericanos</b> |                      |
| ▼ México                              | -1,12% / 50.466 pts. |
| ▲ Chile                               | 0,23% / 4.562 pts.   |

EL CCL CON CEDEAR LLEGÓ A \$ 234

# El dólar financiero no se detiene y la brecha con el oficial supera el 120%

En 2022 ya avanzó 14,8 por ciento

• Evolución de la cotización, en pesos



Fuente: RAVA Bursátil

El Cronista/C. Castelnuovo



dolarizarse sin salir de Argentina sigue siendo algo más barato. El MEP de AL30, el más popular, se encuentra en \$ 223,75, mientras que el MEP con GD30 se obtiene a \$ 222,05. Este último compite con el dólar blue, que ayer marcó un récord, al ubicarse en \$ 222,50

En el mercado existen distintas visiones de por qué el dólar financiero trepó en torno al 15% en el poco tiempo que va del año. Por un lado, hay quienes señalan que las ideas y vueltas con el Fondo Monetario Internacional dañaron las expectati-

**El dólar que se opera a través del Segmento de Negociación Bilateral (Senebi) cerró ayer en \$ 234**

**Comprar moneda estadounidense a través del bono AL30 en la Bolsa local cuesta unos \$ 223,75**

Algunos CCL se están operando en \$ 235. La falta de certezas respecto de un acuerdo con el FMI, la mega emisión del último trimestre, la baja absorción del BCRA y la escasez de reservas apuran la dolarización.

Juan Pablo Álvarez  
jalvarez@cronista.com

La fuerte tensión cambiaria que atraviesa la Argentina puede verse con nitidez en las distintas cotizaciones del dólar. Pero entre ellas, ninguna refleja más el contexto de estrés financiero que vive el país que el precio del contado con liquidación (CCL).

Al momento, el dólar más caro que se observa en el mercado es el CCL que se lleva a cabo con Cedear. La cotización implícita en el papel de Apple que se opera en la Bolsa porteña llegó a \$ 234,20, en línea con lo que sucede para

quien quiere dolarizarse a través del Cedear de Amazon.

Con este fuerte avance del CCL que se obtiene a través de Cedear, la brecha cambiaria respecto del dólar mayorista, que cotiza a \$ 104,77, se amplió a 123,5%.

Mientras que los CCL de Cedear subieron un 15,5% en el año, la divisa oficial se movió 1,95%. Esto último pese a que el propio Banco Central (BCRA) había asegurado que la devaluación administrada iba a ir a la misma velocidad que la inflación. Pero las consultoras esperan un Índice de Precios al Consumidor de enero en torno al 4%.

El CCL de Cedear no es el único que viene escalando con fuerza. El dólar cable que se lleva a cabo con el bono Global 2030 (GD30) ya tiene una cotización implícita de \$ 233,17, y el CCL de AL30 cerró la última rueda en \$ 231,17.

Yendo al Segmento de Negociación Bilateral (Senebi), el dólar incluso se opera en valores por encima de estos últimos, en \$ 234. Un poco por detrás llega el dólar que se compra adquiriendo una acción local y vendiéndola en el exterior como ADR. Por ejemplo, el CCL con Banco Galicia terminó este jueves en \$ 230,13.

Por otro lado, el costo de

## DÓLAR CALIENTE

**\$ 182,33**  
el valor del "dólar solidario", es decir, aquel al que accede el ahorrista a través de su homebanking, pagando un 65% de impuestos

**\$ 70,19**  
recibe el exportador de soja una vez que liquida sus dólares al oficial y se le descuentan las retenciones al agro

**\$ 222,50**  
cuesta el dólar blue en las cuevas del microcentro porteño

**\$ 238,75**  
es el costo de la dolarización cable a través del Cedear de la empresa automotriz Tesla

vas. Pero también hay visiones alternativas.

"La suba de la brecha no tiene nada que ver con el FMI", disparó a través de sus redes sociales Luciano Cohan, co-fundador de Alphacast y exsubsecretario de Programación Macroeconómica durante el gobierno de Mauricio Macri. Cohan detalló: "Es simplemente la caída estacional de la demanda de dinero de fin de enero que tiene en frente la bomba de pesos que explotaron en diciembre".

Un informe reciente de la consultora Delphos Investment destacó: "La emisión del último trimestre parece estar pasando factura en un contexto de expectativas volátiles y escasa absorción por parte del Banco Central".

Aún en estos valores, en términos reales la cotización financiera no atraviesa su peor momento en la era Fernández. "El dólar CCL continúa al alza, pero aún le falta subir más de un 30% para hacer un nuevo máximo", señaló la analista de Clave Bursátil Mariela Capezuoli, quien destacó que los dólares paralelos llegaron a costar \$ 180 en octubre de 2020, lo que equivaldría a un dólar a \$ 300 hoy.

## BONO 2029 U\$S

0,43%  
u\$S 29,39

▲ Bono 2030  
1,59%  
u\$S 28,15

▲ Bono 2035  
0,55%  
u\$S 27,58

## BONCER 2028

-0,45%  
\$ 166,25

▲ Par \$  
1,34%  
\$ 1.743,00

▲ Cuasi Par  
1,57%  
\$ 2.458,00

## VOLUMEN



## RIESGO PAÍS

1,01%  
1.906 pts.

▼ Tasa a 10 años  
1,80 pts.  
-6 pts.

▲ CDS 5 años  
1,847 pts.  
0,16%

## RIESGO PAÍS



## EL MERCADO, EXPECTANTE

# El BCRA vendió u\$S 100 millones en medio de la incertidumbre por los pagos al FMI

Sin certezas respecto del pago de este viernes, el Central volvió a vender divisas y se encamina a cerrar enero con saldo negativo. Analistas alertan por el bajo nivel de reservas, pero advierten que peor es no pagar

Enrique Pizarro  
epizarro@cronista.com

El Banco Central (BCRA) vendió ayer otros u\$S 100 millones en el mercado de cambios. Así, la entidad pasó a tener un saldo negativo de unos u\$S 50 millones en el acumulado de enero, mientras sigue la incertidumbre respecto a si se le pagará el FMI los vencimientos de unos u\$S 1100 millones fijados entre hoy y el martes.

El Gobierno envió señales ambiguas en las últimas horas respecto de los pagos al organismo y en el mercado la atención se concentra en el bajo nivel de reservas netas. A última hora de ayer, no obstante, los trascendidos daban cuenta de un posible acuerdo y pago de los u\$S 731 millones que vencen este viernes.

“Las reservas netas hoy están en torno a u\$S 1500 millones. Si el Gobierno paga estos u\$S 1100 millones, probablemente las reservas netas terminen por debajo de u\$S 500 millones y las reservas netas líquidas quedarían negativas en alrededor de u\$S 3000 millones”, estimó Juan

Ignacio Paolocchi, de Empiria. Y agregó que las reservas pasarían a ser las más bajas desde finales de 2015.

Lorena Giorgio, de Equilibria, señaló que el Tesoro todavía cuenta con Derechos Especiales de Giro (DEG) del FMI por el equivalente a unos u\$S 675 millones de dólares. Si se efectúa el pago de este viernes, añadió, “la cuenta de DEG quedará en cero y los pagos a partir de febrero serán contra reservas netas”.

“Estimamos las reservas ne-

**Dentro del mercado, las estimaciones sitúan a las reservas netas del Banco Central en torno a los u\$S 1500 millones**

tas en u\$S 3000 millones y luego de estos pagos perderían unos u\$S 415 millones, sin considerar otros factores”, detalló.

Otras consultoras estiman cifras más bajas. Para Eco Go, las reservas netas están alrededor de los u\$S 1600 millones y las líquidas estarían en negativas por unos u\$S 2000 millones. Tras estos pagos, caerían a al-

## EN CAÍDA

## El Central sigue perdiendo divisas

Reservas netas de pasivos en dólares BCRA, serie diaria, en millones de dólares



\* Netas = Brutas + swap China + encajes + préstamos DDII + repo Sedesa + otros pasivos en dólares

Fuente: 1816 en base a BCRA

El Cronista/C. Castelnuovo

rededor de u\$S 500 millones y u\$S 3000 millones en valores negativos, respectivamente.

“Si se hacen estos pagos, las reservas quedarán en una situación comprometida. Igualmente, sería peor si no se paga. Ante esto, creo que hay dos opciones. Pueden restringir más las importaciones o buscar tener más reservas líquidas, ha-

ciendo líquidos algunos activos, como el swap con China”, indicó Sebastián Menescaldi, director de Eco Go.

Francisco Ballester, director de MindY-Economics, afirmó que estos números son “preocupantes” porque febrero es el mes más complicado del año en términos cambiarios, ya que los dólares del trigo empiezan a

escasear y aún no llegan los de la soja. A esto se suma que, por motivos estacionales, la demanda de pesos suele caer.

Ballester no descarta que las reservas netas pasen a ser negativas en algún momento del mes. En tal caso, consideró que sería clave que el Gobierno logre convencer al mercado de que se trata de algo transitorio.

## ACCIONES, TAMBIÉN EN ROJO

## Los bonos no repuntan y el riesgo país se mantiene por encima de 1900 puntos

El Cronista  
Buenos Aires

Los bonos soberanos en dólares continúan naufragando sin rumbo. Arrastrados por la incertidumbre que rodea al pago de u\$S 731 millones que el Go-

bierno argentino debería hacerle al Fondo Monetario Internacional (FMI) en las próximas horas, los títulos emitidos bajo ley extranjera cerraron mixtos la jornada de ayer y se mantienen cerca de sus mínimos.

En el tramo más corto de la

**En Wall Street, el Dow Jones cedió un leve 0,02% pero el S&P 500 cayó 0,54% y el Nasdaq se hundió otro 1,4%**

curva de ley extranjera, los Globales 2029 y 2030 sufrieron caídas respectivas de 0,15% y 0,43%. En la parte media y larga, en cambio, se vieron mejoras, aunque las mismas fueron apenas moderadas: el Global 2035 fue el de mejor performance, al avanzar 0,45%. Para los títulos a 2038, 2041 y 2046, las subas fueron de 0,13%, 0,22% y 0,21%.

Ante este escenario, el riesgo país argentino trepó 19 puntos para volver a situarse por encima del umbral de 1900 unidades. El índice que mide JP Mor-

gan cerró la jornada de ayer en 1906 puntos básicos.

El panorama no fue precisamente más alentador para la renta variable argentina. En Wall Street, donde el Dow Jones cedió un leve 0,02% pero el S&P 500 cayó 0,54% y el Nasdaq se hundió otro 1,4%, los ADR locales anotaron mayoría de bajas. Las mismas estuvieron encabezadas por Ternium, que retrocedió 2,7%.

El S&P Merval, por su parte, avanzó un 0,22% en pesos, pero cayó 1,6% medido en dólares al tipo de cambio implícito.

## El modelo híbrido se impone y cambia la cultura de las compañías argentinas

Esta modalidad de trabajo cuanta con la aceptación de gran parte de los colaboradores, pero no siempre sucede lo mismo con los empleadores

Marysol Antón



**Pan American  
ENERGY**  
Energía responsable

Mantenemos las operaciones en forma segura y abastecemos de petróleo, gas natural y combustibles para que el país siga en marcha.

[PAN-ENERGY.COM](http://PAN-ENERGY.COM)

¿Qué sentido tiene ir a la oficina? ¿Realmente los colaboradores quieren volver a las rutinas presenciales o preferimos trabajar desde otros escenarios? Estas preguntas que parecían de ciencia ficción hace apenas dos años, hoy están en la mesa de trabajo de los directivos de Recursos Humanos de las compañías, pero también están en la mente de los talentos, que empiezan a imponer sus preferencias no ya como un beneficio, sino como un derecho adquirido.

“Luego de dos años de pandemia, la nueva realidad pone de manifiesto esta necesidad de alinearse a la flexibilidad y trabajar con nuevos esquemas, dando lugar a espacios de trabajo colaborativos y abiertos, con la utilización de nuevas tecnologías, que permiten simplificar la jornada laboral obteniendo buenos resultados. Esto pone poniendo de manifiesto una mejor versión de la cultura empresarial: poder almorzar al mediodía con tu familia lo demuestra”, ejemplifica Miguel Angel Gayol, Latam Executive Manager en Bayton Executive Search.

“Los colaboradores quieren, principalmente, mejorar su calidad de vida. Que el new normal no sea dejar una complicación y cambiarla por otra. Buscan hacer valer el trabajo y esfuerzo invertido, y continuar con las mejoras que pudieron obtener en estos dos años”, reflexiona Maximiliano Schellhas, director general de Staffing de Randstad Argentina.

¿Y los empleadores? “Los que quedaron bien parados están repensando sus estructuras, incluyendo los costos fijos e inversiones, mirando donde poner las fichas para ganar competitividad. A la hora de mirar a su personal, tienen que tomar decisiones. Si vuelven a las oficinas tiene que tener un sentido, no alcanza con decirles vamos a trabajar híbrido porque es la tendencia”, agrega Schellhas.

Según un estudio de Adecco Argentina, en el que consultaron a más de 360 empleadores, “el 51% aseguró que en 2022 pensaban que se volvería a tiempo completo a las oficinas, mientras que el 46% mantendrá el modelo híbrido, y el 3% sostiene que mantendrá el formato remoto”, detalla Alexandra Manera, directora de Recursos Humanos de la consultora para Argentina & Uruguay.

A su vez, indagaron sobre la preferencia de los colaboradores: “el 46% sigue sosteniendo que volverá solo en formato híbrido, el 31% quieren volver, el 14% que no quieren hacerlo de ninguna manera y un 9% que le da lo mismo”, aclara Manera.

Ante este tironeo, Sebastian Benoit, Head International & Executive Coaching de Glue Executive Search, acerca una mirada interesante: “Como



headhunters, sabemos perfectamente que si la persona no quiere trabajar presencial y prefiere un modelo híbrido, no hay lugar para la conversación. No importa el rango de la posición, si se trata de una persona desempleada o no, todos preguntan cuál es el modelo de trabajo. Esto es algo muy bueno ya que permite a las personas expresar cuáles son sus deseos reales”.

“Con el modelo híbrido las personas tendrán más flexibilidad y autonomía para encontrar el balance entre lo laboral y lo personal. Es responsabilidad de la organización ponerse creativa, conocer las necesidades y gustos de nuestra gente, y motivarlos a asistir a la oficina para formar parte de eventos y actividades que fomenten la capacitación, el compartir conocimientos y la construcción de la cultura”, indica Pedro Minetti, regional manager de Endava en América latina.

Por su parte, Gustavo Aguilera, director de Talent Solutions y People & Culture de ManpowerGroup Argentina, señala que “al momento de planificar la vuelta a la oficina, observamos que las empresas ponen foco en la seguridad de sus colaboradores y están reimaginando un futuro de trabajo que funcione tanto para las organizaciones como para los individuos, dando prioridad a la salud, al bienestar y al equilibrio en las responsabilidades de cuidado. Por eso, será necesario que existan directrices, procesos y protocolos claros”.

En este sentido, los ambientes abiertos empiezan a revalorizarse. Así lo manifiesta Ta-

**“Esta realidad pone de manifiesto la necesidad de alinearse a la flexibilidad y trabajar con nuevos esquemas”**

**“Si la persona no quiere trabajar presencial y prefiere un modelo híbrido, no hay lugar para la conversación”**

nia Osorio, directora RRHH P&G Argentina, “fomentamos actividades y almuerzos al aire libre respetando protocolos y flexibilizamos diferentes zonas como el quincho para estar al aire libre y mover algunas actividades al exterior. Nuestras oficinas generales tienen un gran espacio al aire libre, y nos da la posibilidad de aprovechar este lugar para reuniones, encuentros y almuerzos”.

#### MANOS A LA OBRA

Para implementar este modelo con éxito, es necesario generar cambios tecnológicos y culturales. “Es necesario idear acciones y procesos que mejoren el trabajo remoto, la efectividad, productividad y la relación dentro de los equipos de trabajo: el uso de la nube, trabajar con documentos digitales que permitan el acceso a la información; herramientas de video llamadas y más”, detalla Mónica Canevari, gerente de BPO de Auren

En cuanto al espacio, las

oficinas deberán ser remodeladas. “Hay que darles la mayor flexibilidad en su armado, ya que habrá días con más personas y menos en otros. Se necesitaran más lugares de reunión amplios y buenos sistemas de refrigeración. Otra tendencia es distribuir las oficinas y no tener una sola grande”, describe el headhunter Eduardo Suárez Battán.

#### 100% CULTURA

“En la modalidad de trabajo híbrido lo fundamental es reconstruir y construir una nueva cultura, creando sentido de comunidad. Y esta es tarea de los líderes, ser generadores de esa cultura y ese sentido de pertenencia. Este es un trabajo nuevo para ellos, y recae en ellos porque son quienes están en contacto con el equipo.”, explica Maia Martínez Mornaghi, Talent Business Coach & Partner en CoEducation Consulting.

¿Cómo se trabaja en un esquema híbrido? “Con creatividad, apertura y haciendo uso de las diferentes tecnológicas que nos permitieron seguir activos y conectados durante estos casi dos años. Reuniones, eventos y capacitaciones virtuales, plataformas de e-learning, redes sociales corporativas son algunas de las herramientas que nos han allanado el camino para la rápida transición”, enumera Graciela Vinocur, gerenta de Capital Humano de Ecosistemas.

Hernán Scotti, director Recursos Humanos de DIA Argentina, señala que “la flexibilidad, la empatía, la actitud y aptitud de navegar escenarios de gran incertidumbre y espe-

cialmente la capacidad de un nuevo modelo de gestión de los recursos en diversos formatos de trabajo (equipos presenciales, híbridos, o totalmente remotos) se convirtieron en los grandes desafíos para el rol de líder”.

Algunas empresas, incluso, fueron más allá y decidieron ir al formato 100% remoto. “Estamos convencidos que esta decisión trae beneficios para nuestras personas, equipos y también nos permite crecer como compañía, en una industria sumamente dinámica y altamente competitiva. Este modelo contribuye al bienestar de cada uno de nosotros y fomenta un mayor equilibrio, al permitirnos decidir el lugar que más nos inspira y se ajusta a nuestras vidas personales y laborales, a la vez que nos permite continuar sumando profesionales de diversas partes de la Argentina”, anuncia Sebastián Peña, Chief People Officer de etermax.

“En Softtek no diferenciamos entre quienes van o no a la oficina. Por eso, cuando se deciden los esquemas de trabajo respetamos la decisión de cada equipo. En la empresa creemos que el modelo híbrido abre las puertas a que las tareas se hagan de forma remota”, cuenta Coti Suarez Villalba, su directora de RRHH para Sudamérica.

En definitiva, “es importante pensar en que estos modelos híbridos o remotos 100% son dinámicos y que es un aprendizaje que nos desafía a estar alertas”, concluye Lorena Montespier, directora de Bienestar y Felicidad de Nawaia, una plataforma que se dedica usar videojuegos para la búsqueda de perfiles.

# Puestos jerárquicos tienen los salarios más bajos de la región

Las remuneraciones en la Argentina se deterioraron porque los ajustes no logran ganarle a la inflación. En ese contexto, las compañías evalúan estrategias para retener el capital humano local. La proporción de mujeres en puestos directivos sigue lejos de un standard de equidad

Leila Ganem  
Buenos Aires

Para que una empresa pueda volver un salario competitivo, "es importante poder trabajar la propuesta de valor para un ejecutivo en forma integral", dice Valeria Bohórquez, líder de productos de Career de Mercer para América latina, la consultora que elaboró el estudio que concluye que, en relación a la remuneración que perciben los puestos jerárquicos, países como Perú, Chile o Panamá tienen los índices salariales más altos, mientras que la Argentina ocupa el último lugar.

El dato parte de un estudio en el que se relevó en moneda local, para luego ser convertida a dólar, la composición de los salarios de las principales compañías multinacionales, multilatinas y locales en los países más relevantes de la región. Sobre cómo afectó la recesión mundial por la pandemia la evolución de los salarios, la líder de productos dijo a El Cronista que -en relación al 2019- la totalidad de la región sufrió una disminución del salario para los cargos ejecutivos durante el 2020 para volver a recuperarse en 2021.

Otro estudio, elaborado por Page Executive revela que de un total de 1000 representantes de cargos ejecutivos de los países de la región, los salarios de la Argentina -en moneda dura- se encuentran entre los más bajos producto de la depreciación del peso.

"Chile, Brasil y Colombia lideran la competitividad salarial en América del Sur", cuenta Diego Sibbald, el Associate Partner de Page Executive y agrega que al enfrentarse a este problema, "algunas empresas ofrecen una parte del paquete compensatorio en moneda extranjera para lograr mayor competitividad y, frente a eso, lograr retener talentos", agrega.

A través de un cuadro comparativo que se desprende del análisis se puede observar



que -al tipo de cambio que operaba en noviembre de 2021- un cargo de Chief Executive Officer, Gerente General o Country Manager argentino percibe anualmente un sueldo de entre u\$s 100.000 y 130.000 con un 20% de ítems variables mientras que en Perú corresponde a entre u\$s 70 y 150 mil fijos y un porcentaje de variación que no supera el 15%.

"Argentina continúa presentando los salarios más bajos en dólares de la región y los cambios de un año a otro responden a la relación entre ajustes salariales en cada país y a la devaluación o apreciación de su moneda", indicó Valeria Bohórquez.

También dijo que otro factor que impacta en la pérdida de competitividad de los sueldos locales es que el ecosistema de talento es más amplio por el impacto del trabajo en moda-

lidad free-lance, por el emprendedorismo y por la exportación de trabajo a otros mercados con mejores niveles de pago.

Frente a esta realidad, "el mayor desafío que tendrán las empresas será el de aumentar el poder adquisitivo de los empleados", señala Sibbald.

El especialista en talentos explica que "algunas empresas ofrecen una parte del paquete compensatorio en moneda extranjera para lograr mayor competitividad y así poder retener el capital humano".

Por su parte, Valeria Bohórquez explica que la figura del gerente de Capital Humano o de talento en una compañía se vuelve clave porque debe poder formular propuestas integrales atractivas que contemplen todos los aspectos que mantienen motivado a un ejecutivo y que van más allá de su compensa-

ción en efectivo. Entre otros aspectos menciona al plan médico; vehículo de la compañía; plan suplementario para su jubilación y seguros de vida.

Además, dice, "hay que atender a su carrera, sus posibilidades de desarrollo, su permanente actualización y adquisición de habilidades nuevas".

Frente a esta realidad financiera local que es inestable, volátil y compleja también los perfiles financieros se vuelven un componente clave y son los más demandados esperando que se conviertan en "pilotos de tormenta".

Es por eso que el área de finanzas está evolucionando y pasando de ser un área de control a una mucho más estratégica en la que jefes de contabilidad o finanzas, gerentes de administración, gerentes de impuestos o de con-

trol de gestión adquieren protagonismo.

Los salarios para este sector oscilan entre los \$ 230.000 y \$ 350.000 mensuales para cargos desempeñados en empresas multinacionales para Jefes de Contabilidad y Tesorería; entre \$ 320.000 y \$ 450.000 para un Gerente de Impuestos y entre \$ 400.000 y \$ 750.000 para un Gerente de Administración y Finanzas.

"Quienes tienen experiencia en finanzas y buscan progresar en entornos digitales o tecnológicos se han visto favorecidos a lo largo de los últimos años con el desarrollo de las Fintech", cuenta Sibbald acerca de la aceleración que sufrió la transformación digital de las empresas y, junto con eso, la migración de profesionales hacia empresas nacidas o devenidas en tecnológicas.

El panorama para el año que comienza es alentador para los rubros financiero-contables de las empresas que suelen ser voluminosos y que continúa buscando poder abrir el espectro de oportunidades para estos perfiles.

**¿Cuáles son las conclusiones más relevantes en relación a los estudios de género en puesto directivos?**

Si bien algunos indicadores de equidad crecieron, siguen existiendo oportunidades de mejora. Las compañías con las que trabajamos vienen poniendo foco ya no en sólo generar conciencia sino en adoptar medidas concretas para trabajar los sesgos inconscientes así como para monitorear indicadores de evolución de proporción de mujeres en puestos directivos, porcentaje de salidas y motivos, porcentaje de promociones, entre otros.

Según nuestra encuesta en la Argentina, el porcentaje de mujeres en roles ejecutivos es de 19% en promedio con una edad promedio de 48 años (dos menos que los hombres) y una antigüedad promedio de 13 años (en comparación con los 14 en hombres). El promedio en toda la región, considerando los países principales, es de 24,5% de mujeres.

# Salario emocional: cuando el dinero no es todo

Los empleados de las principales compañías del país priorizan cada vez los beneficios que les ofrecen por sobre la remuneración. Las empresas afinan sus estrategias para mejorar la productividad y al mismo tiempo adaptarse a las necesidades de su plantel

Sofía Quilici  
Buenos Aires

Según una encuesta realizada entre las principales empresas del país, más del 60% de los empleados prioriza los beneficios emocionales y de bienestar por encima del salario económico. Invertimos un tercio de nuestras vidas en el trabajo y por eso no podemos sólo pensar el empleo en términos económicos.

“En una sociedad donde todo es ya y ahora, el equilibrio entre el trabajo y el tiempo de ocio, o para compartir en familia, se hace indispensable. Es por ello que las empresas prestan cada vez más atención a lo que cada colaborador demanda. Los escuchan y aplican políticas que los benefician. En definitiva, un colaborador que trabaja contento debido al contexto en el que se encuentra y a partir de los beneficios, es aún más productivo”, comenta Vanesa Boulet, Talent Manager de Eventbrite. En esta línea, el 100% de los colaboradores cree que los programas de bienestar tienen un impacto positivo en la productividad.

Desde Coderhouse comprenden que son muchos los factores que hacen que las personas se sientan cómodas en su lugar de trabajo, por eso ofrecen distintos beneficios que contemplan la salud, el tiempo de ocio y la formación académica. “Hoy en día las personas valoran cada vez más los trabajos que les permiten encontrar un balance entre su vida laboral y privada, siendo este un factor decisivo a la hora de decidir aceptar un trabajo”, explica María Piczman, Chief of Staff de Coderhouse y destaca la política parental que tienen dentro de la empresa que contempla días adicionales de licencia para cuidadores primarios y secundarios, independientemente de su género.

La pandemia aceleró procesos, las personas ya no van todos los días a la oficina y eso puede ser positivo porque aho-

rra tiempos de traslado pero también puede generar otros aspectos negativos como no esclarecer una línea de separación entre lo personal y lo laboral. Los empleados piden claridad y las empresas entendieron que deben, no sólo comprender los límites, sino también comenzar a ofrecer diferentes modalidades para que se pueda encontrar el balance adecuado.

“Las personas llegan a Aerolab buscando un lugar donde trabajar en equipo, compartir experiencias, equivocarse sin perder de vista que eso también forma parte del hacer, e intercambiar feedback tanto entre nosotros como con nuestros clientes”, detalla Julieta Vonlanthen, directora de People de Aerolab y añade que dentro de la empresa utilizan la App Donut que les permite hacer un match todas las semanas con personas de manera aleatoria para juntarse a tomar un café o mate virtual. Se organizan afters virtuales, juegos en línea y en verano están fomentando algunos encuentros al aire libre.

Según Mercer, la diversidad de generaciones, estilos de vida y necesidades de los empleados, llevan cada vez más a las empresas a pensar en adaptar su programa tradicional de beneficios hacia un modelo flexible. Los planes de beneficios deben ser dinámicos y ajustarse a las necesidades del negocio y de sus empleados, es por esto que el 19% de las empresas está considerando implementar un esquema de beneficios flexibles en

**“Un colaborador que trabaja contento debido al contexto en el que se encuentra es aún más productivo”**

**“La comunicación clara y constante es necesaria para que todos se sientan en un ambiente comfortable”**



su empresa y por ende, lograr alinear dicho plan con la cultura corporativa y con la huella poblacional de la empresa.

“Un aspecto a tener en cuenta para la modalidad de trabajo remoto es el derecho de los empleados de no realizar actividades o comunicaciones relacionadas al trabajo por medio de herramientas digitales, directa o indirectamente, fuera del horario del trabajo”, destaca María Julieta Doldo, directora de Employee Health & Benefits de Mercer Marsh Beneficios.

Piczman cree que el secreto para ser una empresa atractiva no puede ser simplemente los beneficios adicionales, sino que el principal reto para las compañías es lograr transmitirle al colaborador el impacto que tiene trabajar en este lugar y no en otro. En el caso de quienes forman parte de Coderhouse creemos que el trabajo está transformando y democrati-

zando la educación de la región y están contentos de poder ser parte de ese cambio.

La comunicación clara y constante es necesaria para que todos se sientan en un ambiente comfortable, entender a los líderes de la compañía, sentirse abiertos a expresarse y opinar sobre el espacio de trabajo. Desde Coderhouse buscan crear espacios de interacción que contemplen el tiempo de ocio, como por ejemplo realizar jornadas de juegos virtuales o incluso eventos presenciales.

En la misma sintonía, Vonlanthen resalta que es importante generar espacios virtuales pero son las mismas personas quienes comparten distintos aspectos de su vida y eso, sin dudas, los acerca y los hace sentir unidos como equipo.

Está claro que hay opciones simples que permiten mantener a los empleados activos, contentos, interactuando entre ellos y que a los chats como

WhatsApp se les puede dar un uso sano que permite abrir las puertas de la creatividad y la innovación en situaciones sencillas y cotidianas como compartir la imagen del día; y esos espacios son tan necesarios como las políticas de beneficios que permitan hacer las horas post oficina más saludables, activas y sencillas.

En Aerolab, por ejemplo, tienen planes de carrera basados en modelos de coaching, en donde cada persona puede armar en conjunto con People (HR) y su líder el plan de crecimiento que prefiera, charlas y espacios para aprender de otras áreas o roles, flexibilidad de horarios, posibilidad de trabajar desde la casa o agarrar la computadora y viajar. Además, brindan tres semanas de vacaciones desde el inicio, horas libres todos los meses, seis días libres al año para desconectarse y descansar y viernes cortos durante todo el año.

## DÓLAR SOLIDARIO BCRA

0,32%  
\$ 182,30

▲ Dólar BNA mayorista  
0,07%  
\$ 104,77

▼ Reservas, en mill.  
u\$s 38.517  
-355 mill.

▲ Dólar MEP  
3,18%  
\$ 223,75

▲ Dólar CCL  
0,89%  
\$ 231,17

## VOLUMEN



## REAL -POR USS-

-0,58%  
RS 5,4103

▼ Euro por u\$s  
1,11  
-0,87%

▲ Yuanes por u\$s  
6,3683  
0,75%

## TASA LELIQ

40,0%  
0 Pts.

## ADELANTO CTA CTE BNA

42,0%  
0 Pts.

▼ Tasa Activa BNA  
TNA 45,00%

■ P.F. C. Elect. BNA  
30 días  
TEA 46,80%



La tasa nominal anual de pagar en 12 cuotas por fuera del Ahora 12 era del 69% pero ahora pasó al 75%

## FINANCIAMIENTO

## Cuotas más caras: la tasa subió al 75% y el costo financiero a 150%

Como consecuencia de la suba de la Leliq por parte del BCRA, no sólo se encarecieron los préstamos personales y la financiación con tarjeta de crédito, sino que se desataron un sinfín de movimientos

— Mariano Gorodisch  
— mgorodisch@cronista.com

Fue como una jugada de ajedrez. El Banco Central (BCRA) movió una ficha al subir la tasa de las Leliq y eso trajo como corolario un sinfín de movimientos: desde el alza de la tasa del plazo fijo, hasta el encarecimiento de los créditos personales, de la financiación con tarjeta de crédito, que escaló del 43 al 49% y hasta cuotas más caras, por el mayor costo de fondeo que les significó el alza de tasas a las entidades financieras.

La tasa nominal anual de pagar en 12 cuotas era del 69% pero ahora con el movimiento de tasas acaba de pasar al 75%, pero si se le suma el IVA, los gastos administrativos y el saldo del seguro deudor la ci-

fra prácticamente se duplica, por lo que se termina pagando un 150% anual.

O sea, quien compra un producto de \$ 20.000 en doce cuotas terminará abonando unos \$ 50.000 al cabo de un año.

Esto siempre y cuando se trate de una tarjeta emitida por un banco, porque en caso de ser extrabancaria, como las de los shoppings, supermercados o cadenas de retail, por ejemplo, las tasas son mayores. En Cencosud, por citar un caso, la TNA se elevó del 79 al 98% y en CMR Falabella, por tomar otro, al 99% anual, con un costo financiero total que termina duplicando esta cifra.

Las 12 cuotas fijas pueden llegar a convertirse en un callejón sin salida. Es que si bien hay quienes creen que 'fijas' es sinónimo de sin interés, lo

cierto es que lo incluye. E incluso es cada vez más alto.

Si bien el Ahora 12 tiene una tasa nominal anual (TNA) del 20% y un costo financiero total (CFT) del 25%, es un privilegio que no todos tienen, ya que si bien en un principio era para todas las tarjetas, desde hace tres años esa posibilidad se cortó y actualmente únicamente las emitidas por las entidades bancarias ofrecen el plan.

Los demás plásticos, emitidos ya sea por Cencosud o CMR Falabella, por ejemplo, están excluidos y deben pagar costos más altos, que alcanzan hasta casi el 200 por ciento.

¿A qué obedece tamaño diferencia entre la TNA y el CFT, que es lo que verdaderamente uno termina pagando? El costo financiero total contempla no sólo intereses, más el 21% del IVA de los intereses, sino las comisiones y otros cargos que se relacionen con la financiación de la venta y con el costo del medio de pago utilizado.

## NUEVAS TASAS

69%

Era la tasa nominal anual de las doce cuotas por fuera del plan oficial Ahora 12

75%

Es la nueva tasa nominal anual de las 12 cuotas, por la suba del rendimiento de Leliq implementada por el BCRA

## EXPANSIÓN REGIONAL

## Con una inversión de u\$s 80 millones, Ualá llega a Colombia

— Tomás Carrió  
— tcarrio@cronista.com

La fintech Ualá continúa creciendo a pasos agigantados. Anunció ayer su desembarco en Colombia, dando así un nuevo paso en su proceso de expansión internacional.

La compañía fundada por Pierpaolo Barbieri hace tan solo cuatro años, que ya está presente en Argentina y México, llega a un mercado en el que un 87% de las personas usan el efectivo como instrumento de pago para la compra de bienes y servicios. Para ello, anunció una inversión inicial de u\$s 80 millones.

Según destacaron desde Ualá a través de un comunicado, el desembarco tiene por objetivo "contribuir a la inclusión financiera y cambiar la forma en que los colombianos manejan su plata". Una de las principales tareas de la empresa en Colombia, agregó la firma, "será acercar la educación tecnológica y financiera a todos los sectores de la población, ofreciendo una experiencia 100% digital, segura, sin costos ocultos y fácil de usar a través de un dispositivo móvil".

"Es un gran orgullo para Ualá lanzar hoy para toda Colombia un mercado con el que soñamos desde nuestro lanzamiento. Porque queremos traer las finanzas al siglo XXI. Venimos a invertir en el talento local para revolucionar el mercado, con un ecosistema financiero que sea más abierto, más digital, y radicalmente más inclusivo", aseguró Pierpaolo Barbieri, fundador y CEO de Ualá.

"Vemos en el mercado colombiano una inmejorable oportunidad de ofrecer una manera digital e innovadora para el manejo de las finanzas personales. En un momento donde todo está cambiando, queremos ser parte de ese cambio" agregó Barbieri.

Para llevar adelante esta expansión, la fintech obtuvo una licencia para operar como



Pierpaolo Barbieri, CEO de Ualá

compañía de financiamiento, supervisada por la Superintendencia Financiera de Colombia y el respaldo del Fondo de Garantías de Instituciones Financieras, para ganar la confianza de los colombianos y colombianas.

## UNICORNIO

Con más de 4 millones de tarjetas emitidas en Argentina y México, Ualá llega a Colombia con un equipo de 1300 colaboradores. La empresa ya cuenta con una oficina local en Colombia con 40 personas y se

### Con una inversión de u\$s 80 millones, la fintech de Pierpaolo Barbieri desembarca en Colombia

abrirán de forma permanente nuevas posiciones en el país.

Fundada en 2017, la empresa levantó en agosto pasado u\$s 350 millones en una ronda de inversión Serie D liderada por SoftBank Latin America Fund y Tencent. Es una de las empresas con mayor crecimiento en América Latina, posicionándose como uno de los 10 Challenger Banks más valiosos del mundo, con una valoración de u\$s 2450 millones, lo que la llevará a merecer el título de "unicornio".



### TÍTULOS PÚBLICOS EN DÓLARES

Fuente: Arpentá S.A.

| Bono                          | Precio MAE (en u\$s) | Var. (%) diaria | T.I.R.E.A. (%) |
|-------------------------------|----------------------|-----------------|----------------|
| <b>Legislacion local</b>      |                      |                 |                |
| Bono 2029                     | 29,39                | 0,43            | 30,66          |
| Bono 2030                     | 28,15                | 1,59            | 29,62          |
| Bono 2035                     | 27,58                | 0,55            | 21,07          |
| Bono 2038                     | 31,38                | 0,13            | 22,62          |
| Bono 2041                     | 30,37                | 0,16            | 19,47          |
| Cupón PBI                     | 0,28                 | 0,00            | ---            |
| <b>Legislacion extranjera</b> |                      |                 |                |
| Global 2029                   | 32,27                | -0,25           | 27,95          |
| Global 2030                   | 30,90                | -0,77           | 27,05          |
| Global 2035                   | 28,14                | 0,18            | 20,75          |
| Global 2038                   | 34,20                | -0,06           | 20,95          |
| Global 2041                   | 32,10                | -0,12           | 18,55          |
| Global 2046                   | 28,55                | 0,04            | 21,29          |
| Cupón PBI                     | 0,68                 | 0,00            | ---            |
| Cupón PBI (canje 2010)        | 2,03                 | 0,00            | ---            |
| Cupón PBI Euro                | 0,74                 | 0,00            | ---            |

### TÍTULOS PÚBLICOS EN PESOS

Fuente: Arpentá S.A.

| Bono                     | Precio MAE (en \$) | Var. (%) diaria | T.I.R.E.A. (%) |
|--------------------------|--------------------|-----------------|----------------|
| Bonte 2021 Oct           | 68,27              | -0,10           | 55,65          |
| Bonte 2023 Oct           | 44,50              | -0,63           | 54,90          |
| Bonte 2026 Oct           | 47,55              | 0,53            | 18,33          |
| Bocon PRO 15             | 102,80             | 0,19            | 6,17           |
| Bonar 22 \$              | 749,00             | -0,40           | -2,06          |
| Bocon PRO 13             | 475,00             | -1,04           | -0,97          |
| Boncer 2023              | 169,30             | 0,18            | 2,79           |
| Boncer 26                | 166,25             | -0,45           | 3,38           |
| Boncer 28                | 1743,00            | 1,34            | 6,32           |
| Par \$                   | 3450,00            | 1,08            | 5,78           |
| Disc \$                  | 2458,00            | 1,57            | 6,59           |
| Cuasi Par                | 341,80             | 0,00            | 28,60          |
| Par \$ (canje 2010)      | 816,46             | 0,00            | 46,38          |
| Disc \$ (canje 2010)     | 0,03               | ---             | ---            |
| Cupon PBI Pesos          | 0,00               | 0,00            | 0,00           |
| (N) Bonos del canje 2010 | 0,00               | 0,00            | 0,00           |
| Disc \$ (canje 2010)     | 0,00               | 0,00            | 0,00           |

**ARPENTA VALORES S.A.**  
 Agente de Liquidación y Compensación y Agente de Negociación - Integral Registrado bajo el Nro. 52 de la C.N.V.  
 San Martín 344 | piso 28°  
 C1004AAH1 | C.A. de Buenos Aires  
 Tel: 4103 7400 / 4348 7400 | Fax: 4103 7443  
 E-mail: info@arpenta.com.ar

### LAS CLAVES

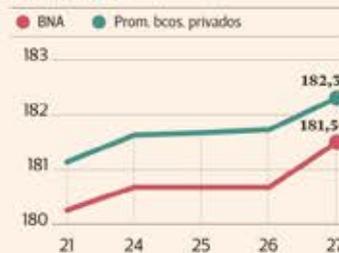
#### DÓLAR MEP Y CCL

En pesos por dólar



#### DÓLAR SOLIDARIO

En pesos por dólar



#### DÓLAR MAYORISTA BNA

En pesos por dólar



### TASAS

En %

|                              |   |        |
|------------------------------|---|--------|
| Leliq TNA                    | = | 40,00% |
| Adelanto Cta. Cte. \$10mill. | ▲ | 35,58% |
| Badlar, prom. privados       | ▼ | 37,56% |
| PF. 30 días c/lect. TEA      | = | 46,80% |
| Tasa de Referencia BNA       | ▼ | 45,00% |

### PETROLEO

En u\$s por barril

|       |            |   |        |
|-------|------------|---|--------|
| WTI   | 86,61 u\$s | ▼ | -0,85% |
| Brent | 89,64 u\$s | = | 0%     |
| OPEP  | 89,35 u\$s | ▲ | 2,29%  |

### GRANOS

Chicago, en u\$s por tonelada

|       |             |   |        |
|-------|-------------|---|--------|
| Soja  | 531,31 u\$s | ▲ | 0,42%  |
| Maíz  | 245,66 u\$s | ▼ | -0,48% |
| Trigo | 285,22 u\$s | ▼ | -2,36% |

### METALES

Nueva York, en u\$s por onza

|         |               |   |        |
|---------|---------------|---|--------|
| Oro     | 1797,41 u\$s  | ▼ | -1,17% |
| Plata   | 22,78 u\$s    | ▼ | -3,06% |
| Platino | 1.026,71 u\$s | ▼ | -0,90% |

Fuente: Bloomberg, BNA, BCRA y Rava El Cronista

### ACCIONES DEL S&P Merval

Fuente: Bloomberg y Económica

| Sociedad              | Cierre \$ | Variación en % diaria | Variación en % interanual | Volumen negociado (\$) | Capitalización bursátil (MM \$) | Price earning | Beneficio por accion 12 m. | Precio/valor contable |
|-----------------------|-----------|-----------------------|---------------------------|------------------------|---------------------------------|---------------|----------------------------|-----------------------|
| Aluar                 | 88,80     | 0,2                   | 75,1                      | 17.636.302             | 248.640                         | 23,08         | 3,85                       | 3,80                  |
| BBVA Arg.             | 225,00    | 0,4                   | 51,0                      | 11.201.850             | 137.860                         | 7,81          | 28,81                      | 0,95                  |
| Banco Macro           | 300,40    | -0,6                  | 41,2                      | 53.684.784             | 192.080                         | 7,84          | 38,33                      | 0,93                  |
| ByMA                  | 1.075,00  | -1,3                  | 80,2                      | 16.734.525             | 81.969                          | -43,74        | -24,58                     | 2,77                  |
| Central Puerto        | 65,90     | -0,3                  | 84,6                      | 8.761.669              | 99.191                          | -150,00       | -0,44                      | 0,87                  |
| Comercial del Plata   | 6,15      | 1,0                   | 160,6                     | 10.602.871             | 19.182                          | 8,26          | 0,74                       | 0,57                  |
| Cresud                | 110,60    | -1,3                  | 44,3                      | 3.525.707              | 65.210                          | -3,81         | -29,07                     | 1,78                  |
| Cablevision           | 548,00    | 0,5                   | 54,6                      | 818.712                | 98.992                          | -34,72        | -15,78                     | 0,50                  |
| Edenor                | 53,00     | 0,3                   | 94,5                      | 6.318.448              | 46.392                          | -             | -39,74                     | -                     |
| Grupo Finan. Galicia  | 199,75    | 0,4                   | 68,1                      | 183.315.369            | 294.570                         | 11,30         | 17,68                      | 1,11                  |
| Holcim Arg.           | 163,00    | 0,5                   | 35,8                      | 1.521.116              | 59.616                          | -             | 17,81                      | -                     |
| Pampa Energia         | 174,20    | 0,0                   | 114,0                     | 47.348.779             | 241.512                         | -15,87        | -10,97                     | 1,42                  |
| Grupo Supervielle     | 80,75     | -2,3                  | 43,8                      | 7.916.165              | 36.880                          | 51,07         | 1,58                       | 0,75                  |
| Telecom               | 223,00    | -1,0                  | 13,4                      | 4.959.074              | 480.272                         | -96,81        | -2,30                      | 0,99                  |
| Transp. Gas del Norte | 79,60     | -0,4                  | 99,7                      | 5.934.498              | 34.974                          | -5,17         | -15,40                     | 0,51                  |
| Transp. Gas del Sur   | 209,90    | 2,7                   | 33,7                      | 11.215.797             | 158.005                         | 19,86         | 10,57                      | 1,53                  |
| Transener             | 49,25     | 2,3                   | 80,4                      | 10.900.109             | 21.900                          | -60,03        | -0,82                      | 0,60                  |
| Ternium Argentina     | 125,50    | 1,0                   | 146,1                     | 45.581.977             | 566.895                         | 5,03          | 24,95                      | 1,47                  |
| Grupo Finan, Valores  | 25,95     | -0,4                  | -8,3                      | 3.208.977              | -                               | 38,46         | 0,67                       | 2,39                  |
| YPF                   | 910,00    | 1,0                   | 45,2                      | 185.658.200            | 357.733                         | 18,21         | 49,97                      | 0,46                  |

### BOLSAS DEL MUNDO

| País                   | Último en puntos | Var. % diaria |
|------------------------|------------------|---------------|
| <b>América Latina</b>  |                  |               |
| MEXBOL                 | 50466,02         | -1,12         |
| BOVESPA                | 112611,60        | 1,19          |
| IGPA                   | 22748,62         | -0,05         |
| ColCap                 | 1520,63          | -0,11         |
| <b>EE.UU.</b>          |                  |               |
| Dow Jones Ind.         | 34160,78         | -0,02         |
| Nasdaq 100             | 14003,11         | -1,20         |
| Nasdaq Composite       | 13352,78         | -1,40         |
| NYSE Composite         | 16152,12         | -0,52         |
| S&P 500                | 4326,51          | -0,54         |
| <b>Europa</b>          |                  |               |
| Londres Ftse-100       | 7554,31          | 1,13          |
| Paris Cac-40           | 7023,80          | 0,60          |
| Alemania Dax           | 15524,27         | 0,42          |
| <b>Asia / Pacífico</b> |                  |               |
| Japón Topix            | 1842,44          | -2,61         |
| Index Shanghai         | 3557,00          | -1,78         |

### ACCIONES ARGENTINAS EN EL EXTERIOR

| Empresa          | Última cotización | Var. % diaria |
|------------------|-------------------|---------------|
| Banco Macro      | 12,80             | -1,16         |
| BBVA Arg.        | 2,93              | -0,34         |
| C. Puerto        | 2,87              | -2,05         |
| Cresud           | 4,79              | -2,04         |
| Edenor           | 4,62              | -2,12         |
| G. Cablevisión   | 2,31              | 0,00          |
| G. F. Galicia    | 8,68              | -0,12         |
| G. Supervielle   | 1,76              | -1,68         |
| Irsa Inversiones | 4,04              | 1,00          |
| Irsa Propiedades | 2,17              | 0,46          |
| Loma Negra       | 5,57              | -0,89         |
| Pampa Energía    | 18,85             | -1,21         |
| Telecom          | 4,82              | -0,62         |
| Tenaris          | 24,54             | 1,57          |
| Ternium          | 40,95             | -2,71         |
| Trans. Gas Sur   | 4,55              | 0,89          |
| YPF              | 3,97              | 0,51          |

### MONEDAS DEL MUNDO

| Moneda            | Divisas por 1 dólar | Pesos por divisa |
|-------------------|---------------------|------------------|
| Euro              | 0,897               | 127,622          |
| Libra esterlina   | 0,747               | 148,288          |
| Franco suizo      | 0,931               | 117,60           |
| Yen de Japon      | 115,320             | 0,978            |
| Yuan de China     | 6,37                | 16,64            |
| Dólar canadiense  | 1,274               | 85,50            |
| Dólar australiano | 0,703               | 79,57            |
| Peso boliviano    | 6,888               | 15,774           |
| Real brasilero    | 5,407               | 20,81            |
| Peso chileno      | 805,250             | 0,142            |
| Peso mexicano     | 20,76               | 5,40             |
| Guarani paraguayo | 7083,6              | 0,0156           |
| Peso uruguayo     | 43,955              | 2,527            |

Fuente: Bloomberg y B. Plano

# INFO TECHNOLOGY



## La tecnología llegó al agro

El campo busca su revancha invirtiendo en tecnología para poner a la Argentina entre los países más innovadores del mundo.



Suscribite



**ANÁLISIS****Silvia Mercado**  
Buenos Aires**Mauricio Macri se mueve pero no trabajará por su eventual candidatura durante 2022**

**M**auricio Macri se reúne con todos los dirigentes que lo llaman, desde el gobernador jujeño Gerardo Morales, con quien se vio en diciembre pasado hasta el alcalde porteño Horacio Rodríguez Larreta, que viajó a Cumulén para un encuentro que se realizó durante el último fin de semana. Días después mantuvo una larga reunión con legisladores del PRO de Neuquén y Río Negro y espera la llegada, para la semana próxima, de Patricia Bullrich, presidenta partidaria.

Como dice su ex compañero de fórmula Miguel Ángel Pichetto, el ex Presidente "es más sabio ahora, que dejó el poder, que cuando gobernaba, son las enseñanzas que dejan las derrotas". Y todos en Juntos por el Cambio quieren conversar con él, lo que por cierto no sucedía cuando dejó la gestión.

Es que no solo interesa escuchar sus consejos, sino aprovechar su capital electoral. Lo puntualizó Emilio Monzó, con quien tuvo sus peleas: "Macri debe ser el dirigente con más votos en la interna de JxC". Si tiene 14% de votos asegurados, tiene 30% en una interna, dijo. Si tiene 25%, como aseguran cerca del ex mandatario, tiene 50% en las PASO.

Lo concreto es que Macri dejó en suspenso todas las especulaciones en torno a su eventual candidatura y no trabajará para alcanzarla durante el 2022. No tiene equipo político ni ninguna planificación al respecto, tampoco contrató a ninguna consultora para analizar cómo le va en las encuestas ("se maneja con los trabajos que le mandan, no mucho más que eso", comentan a su lado), aunque siempre se mantiene muy informado de lo que pasa



en el mundo, interesándose muy especialmente por los asuntos más candentes.

Tampoco apoyará a ningún candidato. "Que florezcan mil flores", dicen cerca de él, como dijeron Néstor Kirchner y Mao Zedong, muy convencidos de que lo mejor que puede ofrecer el ex Presidente es su experiencia para que un eventual gobierno de Juntos por el Cambio a partir de 2023 llegue con una coalición fortalecida para realizar las reformas estructurales que juzga imprescindibles.

¿Qué va a hacer entonces durante todo el año?, quiso saber *El Cronista*. Como titular de la Fundación FIFA, ocuparse del mundial en Qatar, que se

•• **No tiene equipo político ni ninguna planificación al respecto, tampoco contrató a ninguna consultora para analizar cómo le va en las encuestas**

•• **¿Qué va a hacer entonces durante todo el año? Como titular de la Fundación FIFA, ocuparse del mundial en Qatar, que arranca en noviembre**

juega entre los meses de noviembre y diciembre. Y como docente de la Universidad de Florida, viajar a dar clases presenciales. Como ex presidente, seguir fortaleciendo la red de partidos de América Latina que se oponen al populismo como receta para solucionar los problemas de la región.

Pero, sobre todo, cuentan en su entorno, Macri buscará dejar en claro que "él jugará con todos este año, y en el 2023 ya verá qué hace". Mientras tanto, el ex Jefe de Estado seguirá agradeciendo la obsesión que el Frente de Todos tiene con él, el "ah, pero Macri", que tanto lo viene ayudando a recuperar posicionamiento, aún sin hacer nada.

**OPOSICIÓN****Patricia Bullrich sigue de recorrida preelectoral por la Costa****El Cronista**  
Buenos Aires

De recorrida por la Costa Atlántica, Patricia Bullrich presentó un documento "Nuestras ideas", en el que detalla distintos puntos de su pensamiento político de cara al pasado y futuro del país y también principios y valores de su sector político.

En Pinamar, donde dialogó con dirigentes políticos y sociales como Martín Yeza, Javier Iguacel, Santiago Kovadloff y Hernán Lombardi, la presidenta del PRO presentó el documento, y sostuvo que en 2019 perdieron las elecciones porque guardaron las "ideas en el placard".

Sobre el cuadernillo presentado, Bullrich explicó que fue resultado de un trabajo político a partir de las reuniones y actividades desde 2020. "Lo decidimos hacer cuando el señor Fernández (en referencia a Alberto, el Presidente) decidió encerrarnos a todos", explicó.

Además, recordó que cuando Mauricio Macri la eligió para su cargo partidario le contestó que "quiero conducir un PRO que salga un poco del marketing y entre en el debate duro de las ideas".

De gira por la costa, la ex ministra de Seguridad estuvo ayer en Miramar y sumó a otras personalidades a las recorridas, como Carlos Kambourian, Damián Arabia y Jimena de la Torre. Allí dialogó con comerciantes y productores de la zona y luego partió rumbo a Chapadmalal. Hoy estará en las ciudades de Balcarce y Mar del Plata, en donde realizará una nueva presentación de "Nuestras ideas".

**RÉGIMEN DE PROMOCIÓN DE LA ECONOMÍA DEL CONOCIMIENTO****Asesoramiento, factibilidad y trámite de inscripción en el registro.**

▶ Auditoría ▶ Impuestos ▶ Outsourcing &amp; Payroll ▶ Consultoría

# PORQUE TENEMOS EXPERIENCIA, VAMOS A MEJORAR LA TUYA.

Compartir

Enviá los artículos que más te interesen.

Guardar en fav

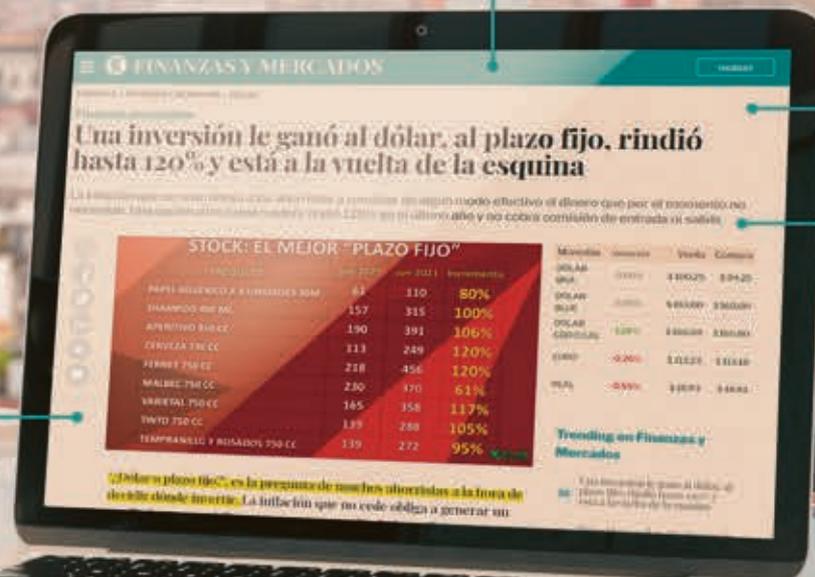
Leé las notas mas tarde.

Comentar

Escribí tu opinión sobre los contenidos.

Escuchar

Activá la lectura por audio en las notas.



| STOCK                         | Jun 2021 | Jun 2022 | Incremento |
|-------------------------------|----------|----------|------------|
| PAPER BONDADO A 3 LÍNEAS \$1M | 63       | 110      | 80%        |
| SHAMPOO 400 ML                | 157      | 315      | 100%       |
| APERTIVO 300 CC               | 190      | 391      | 106%       |
| CERVEZA 330 CC                | 113      | 249      | 120%       |
| FERRIS 250 CC                 | 218      | 456      | 120%       |
| MALBEC 750 CC                 | 230      | 370      | 61%        |
| VARIEDAL 750 CC               | 165      | 358      | 117%       |
| WIND 750 CC                   | 173      | 288      | 105%       |
| TEMPRANILLO Y RIODORO 750 CC  | 139      | 272      | 95%        |



En cronista.com nos renovamos

Viví nuestra web. INGRESÁ AHORA

**El Cronista**  
Periodismo para lectores influyentes.

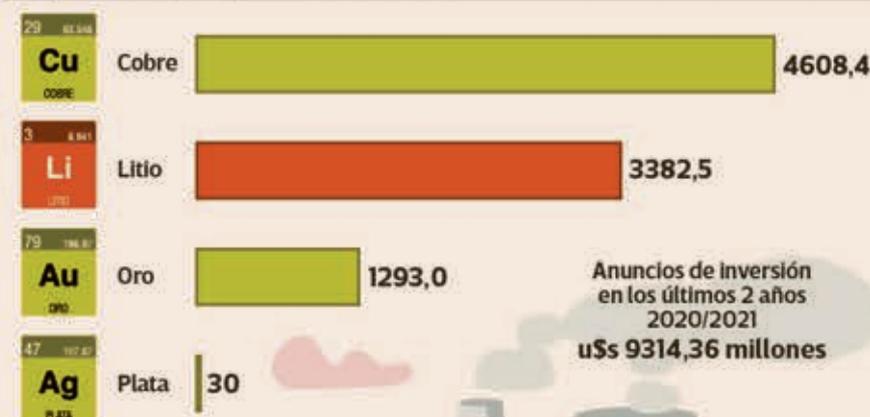
DESEMBOLSOS EN COBRE, LITIO, ORO Y PLATA

# Comienzan a llegar casi u\$s 10.000 millones en inversiones mineras

## Los más elegidos de la minería

Ranking de anuncios de inversión

• Según commodity principal, en millones de dólares



Anuncios de inversión en los últimos 2 años 2020/2021  
u\$s 9314,36 millones

Ranking de anuncios de inversión a nivel provincial

• En millones de dólares



Fuente: Secretaría de Minería

El Cronista/P. Fisicaro

Los desembolsos están destinados a 87 proyectos en distintas etapas de ejecución. San Juan lidera el ranking de inversiones en el país, con el 55,6% del total anunciado en los últimos dos años

— Florencia Lendoiro  
— flendoiro@cronista.com

Los anuncios de nuevas inversiones mineras en la Argentina suman casi u\$s 10.000 millones. Son desembolsos para 87 proyectos en distintas etapas de ejecución de desarrollos, que comienzan a llegar este año.

Firmas internacionales como Lundin Mining, Barrick Gold, Shandong Gold, Livent, Posco y Ganfeng, entre otros de los grandes *players* del mundo, confirmaron esas fuertes apuestas en la Argentina para desarrollar tanto proyectos metalíferos como de litio, la estrella del momento, impulsada por la alta demanda de ese mineral fun-

damental para baterías de autos eléctricos y dispositivos vinculados a las energías renovables.

Las inversiones productivas anunciadas hasta el mes pasado totalizan u\$s 9314,36 millones, de las cuales el 94,5% serán destinadas a construcción y ampliación de proyectos.

En cuanto a orígenes de capitales, Canadá sigue siendo el principal país inversor, debido a la inminente construcción del Proyecto Josemaría, en San Juan.

Esta inversión por parte de la firma Lundin Mining constituye el anuncio minero más importante de las últimas décadas, con u\$s 4200 millones.

Para la construcción del proyecto, la firma desembolsará u\$s 3100 millones de este año a 2025. Lo seguirán u\$s 900

**YPF Litio invertirá u\$s 2,5 millones para producir celdas y baterías de litio en Buenos Aires**

**Canadá es el principal país inversor, debido a la inminente construcción del Proyecto Josemaría en San Juan**

**El 94,5% de las inversiones se destinan a la construcción y ampliación de proyectos**

millones en los años posteriores y u\$s 200 millones al finalizar.

Ese megadesembolso llevó a San Juan a liderar el *ranking* de anuncios de inversiones en el país, con el 55,6% del total informado en los últimos dos años (u\$s 5181,7 millones).

El consorcio Barrick Gold Shandong Gold anunció también importantes inversiones en la provincia, que incluyen la extensión de la vida útil de Veladero y la construcción de la fase 7 de lixiviación.

Salta se destaca también por la llegada de capitales, con u\$s 2466 millones de inversión (26,5% del total país) destinadas al desarrollo de los proyectos Sal de Oro, Mariana y Lindero, entre otros.

Allí, ya llegó la surcoreana Posco, con un u\$s 831 millones en el proyecto Sal de Oro. Y Ganfeng Lithium y Fortuna Silver Mines sumaron a la provincia u\$s 900 millones de inversión en los proyectos Mariana y Lindero, respectivamente

En Catamarca, Livent in-

vertirá u\$s 640 millones para ampliar la producción de litio en Salar del Hombre Muerto. Se trata de la firma que anunció un contrato con BMW para venderle u\$s 334 millones en litio.

En Jujuy, la minera Orocobre y la Corporación Toyota anunciaron una inversión por u\$s 400 millones para la ampliación de la planta de producción de litio de otro de los principales proyectos de *oro blanco* llamado Sales de Jujuy.

YPF Litio también se suma como jugador al mapa de anuncios mineros, con una inversión de u\$s 2,5 millones para la producción de celdas y baterías de litio en la provincia de Buenos Aires.

En cuanto a los *commodities* más elegidos para extraer en el país, se destaca el cobre como número uno. Llegarán u\$s 4608,4 millones destinados a esos proyectos mientras que en litio sumará u\$s 3382,5 millones. Los siguen el oro, con anuncios por u\$s 1293 millones, y la plata, con u\$s 30 millones.

## INDUSTRIA AUTOMOTRIZ

# Socio chino de Antelo fabricará autos eléctricos en Brasil

La inversión será de u\$s 1800 millones para hacer vehículos híbridos y enchufables en una planta de San Pablo que Great Wall Motors le compró a Mercedes-Benz. Llegarían a la Argentina

— Juan Manuel Compte  
— jcompte@cronista.com

La automotriz china Great Wall Motors invertirá más de 10.000 millones de reales (más de u\$s 1800 millones) en Brasil, donde su plan de producción de vehículos incluye autos híbridos, híbridos *plug-in* y eléctricos.

Esto no pasará desapercibido en la Argentina, donde la venta de este tipo de vehículos explotó más de 150% el año pasado. En especial, para Manuel Antelo, cuyo grupo tiene la licencia de representación y distribución de esta empresa en el país.

El año pasado, se comercializaron 5871 autos híbridos y eléctricos en el mercado local, un 148% más que en 2020, según la Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina (Acara). Por el alto costo de estas tecnologías, sumado a que son fabricados en otras partes del mundo, por lo que cargan el arancel del 35% que tributan los vehículos producidos fuera del Mercosur, el precio de estos autos es privativo en el país. Por eso, hay distritos -como la Ciudad de Buenos Aires- que eliminaron o redujeron fuertemente gravámenes para incentivarlos. La futura existencia de eléctricos *Made in Brasil* eliminará esa barrera.

En agosto, Great Wall compró la fábrica de Mercedes-Benz en Iracemápolis, San Pablo. Su objetivo es que, en 2025, más del 60% de sus ventas en Brasil sean de modelos fabricados en ese país. Espera alcanzar una factura-

**Great Wall y Haval se lanzaron en la Argentina en 2018. En 2019, vendieron 333 unidades, la mitad de lo proyectado**

**Cuando compró la planta en Brasil, Great Wall afirmó que será su base exportadora para "explorar" la región**

ción anual de 30.000 millones de reales (u\$s 5500 millones).

Great Wall Motors es el mayor fabricante privado chino de autos. Vendió 1,28 millones de unidades en 2021. Sus marcas -Great Wall, Haval (SUV), Tank (vehículos *off-road*), Poer (*pick-ups*) y Ora (eléctricos)- están en más de 60 países, con 19 fábricas -la mayoría, en China- y otros centros de Investigación y Desarrollo, en lugares como los Estados Unidos, Canadá, Austria, Alemania y Corea del Sur.

En la Argentina, sus productos se venden desde mediados de 2018. Desembarcaron de la mano del Grupo Car One, cuyo accionista mayoritario es Antelo, ex piloto de Renault y con quien el rombo fue líder de ventas domésticas en la década del '90.

Entre Great Wall y Haval, comercializó 335 unidades en 2019, su primer año completo de comercialización. El volumen fue la mitad de su proyección inicial, hecha para un mercado automotor muy distinto a aquel en el que empezó a rodar: las ventas de vehículos prácticamente se paralizaron en el último trimestre de 2018, punto de



El utilitario deportivo Haval H6 es uno de los modelos que Great Wall podría hacer en Brasil

partida para un declive que la industria automotriz argentina profundizó en los años siguientes. A la recesión, que afectó las ventas, se sumaron las fuertes restricciones cambiarias y aduaneras derivadas del cepo que, prácticamente, demolieron el negocio de los importadores de vehículos. El año pasado, las marcas chinas de Antelo no superaron las 200 unidades.

"La posibilidad de contar con vehículos de producción re-

gional le va a dar un fuerte reimpulso a la marca", habían expresado fuentes del grupo meses atrás, cuando se concretó la venta de la planta de Mercedes-Benz a Great Wall.

"Great Wall Motors apalancará las ventajas geográficas (de radicarse en Brasil) para avanzar en su desarrollo e implementación de sus estrategias en el mercado sudamericano", señaló Great Wall, sobre la compra de la fábrica paulista. La planta de

Iracemápolis, apuntó, será una "base importante" para explorar al resto de la región. "Esto contribuirá a una mayor expansión global, para alcanzar nuestra ambiciosa meta de vender 4 millones de vehículos a escala global en 2025", precisó.

Por lo pronto, el primer vehículo de Great Wall fabricado en Brasil está proyectado para el segundo trimestre de 2023. Podría ser el H6, séptimo SUV más vendido del mundo en 2021.

## LICITACIÓN PÚBLICA NACIONAL DE ETAPA ÚNICA N° 02/2022

**CORREDORES VIALES S.A.**, una empresa concesionaria de obra pública por peaje a cargo, sito en Calle 25 de Mayo 457, Piso 5°, CABA, C.P. C1002ABI, Argentina.

### Objeto de la contratación:

Obra: Mejora de acceso a Itatí - RN N°12 y RP No 20 - Km. 1089.25 - Departamento de Itatí, Provincia de Corrientes - Tramo III. EXPEDIENTE N° EX-2021-00027886-CVSA-SC#CVSA.

### Monto de la contratación:

\$206.372.427,61 más I.V.A.

Para consultar y/o descargar el Pliego de Bases y Condiciones Generales y el Pliego de Bases y Condiciones Particulares, en conjunto con las Especificaciones Técnicas Particulares, Memoria Descriptiva, Planos y demás documentación: [www.corredoresvialessa.com.ar/proveedores/?gerencia=2](http://www.corredoresvialessa.com.ar/proveedores/?gerencia=2)

Para consultas, comunicarse por medio del correo electrónico [contrataciones@cvsa.com.ar](mailto:contrataciones@cvsa.com.ar) hasta el día 17 de febrero de 2022 a las 12 horas.

### Fecha límite de presentación de ofertas:

23 de febrero de 2022 de 9 a 11 horas.

### Lugar:

Hipólito Yrigoyen N° 440, Piso 1°, CABA.

### Fecha de Acto de Apertura:

23 de febrero de 2022 a las 11.30 horas.

### Lugar:

Hipólito Yrigoyen N° 440, Piso 1°, CABA. Para asistir, dar aviso con 24 horas de anticipación al mail [contrataciones@cvsa.com.ar](mailto:contrataciones@cvsa.com.ar), dadas las restricciones originadas por el COVID-19. Indicar: nombre, apellido y DNI de la persona que asistirá y empresa a la cual representa.

 **corredores viales**



Vialidad Nacional



Argentina



Los autotest de Inmunobio, uno de los cinco autorizados por la Anmat, ya empezaron a distribuirse

COSTARÁ \$ 1650

## La semana que viene empieza la venta de autotest para Covid

Es el que importa Laboratorios Jayor. Ayer comenzó la distribución a las 7100 farmacias de todo el país que lo solicitaron. Se prevé que entren al país 50.000 unidades cada tres días

— Agustina Devincenzi  
— adevincenzi@cronista.com

Empieza a venderse el primer autotest en la Argentina. A comienzos de la semana próxima, llegará al país la prueba SARS-CoV-2 Antigen Rapid Test (COVID-19 Ag), que pertenece a la marca Inmunobio y será comercializada por Laboratorios Jayor.

Se trata del quinto test de autoevaluación para detectar coronavirus que aprobó la Administración Nacional de Medicamentos, Alimentos y Tecnología Médica (Anmat) hace dos semanas. Se ofrecerá a \$ 1650 y tendrá el mismo precio en todos los puntos de venta del país.

“El laboratorio nos confirmó que empezará a distribuirse el producto a las droguerías entre el jueves y

viernes (por ayer y hoy). A comienzos de la semana que viene, se prevé que llegarán los primeros dispositivos a las farmacias. Es importante remarcar esto, ya que las farmacias recibieron un aluvión de consultas desde el momento del anuncio. Si la gente los busca ahora, no los va a encontrar”, le aseguró a *El Cronista* María Isabel Reinoso, presidenta de la Confederación Farmacéutica Argentina (CFA).

En principio, entrarán a la Aduana 50.000 unidades cada tres días. Laboratorios Jayor

**Desde abril, se comercializa en el país otra solución de Inmunobio, que es para uso profesional**

importará los tests de Asia y las droguerías integrales estarán a cargo de la distribución a los puntos de venta. Se conseguirán en las 7100 farmacias que se anotaron hasta el momento, de un total de 10.000 que hay en el país (el 71%), de acuerdo a lo que informó la CFA.

“Esperamos que crezca la adhesión en los próximos días. Abrimos un registro para que se inscriban los comercios que estén interesados en ofrecer los tests”, señaló Reinoso. En ese sentido, la entidad preparó un *dossier* para que los farmacéuticos cuenten con toda la información necesaria y las farmacias exhibirán en sus vidrieras afiches con instructivos.

Laboratorios Jayor es una farmacéutica local con presencia regional, que tiene una planta productiva de soluciones parenterales en la Argentina. Está ubicada dentro del Parque Industrial Pilar. Allí, se llevará adelante el proceso de rotulado del producto.

Por su parte, las otras cinco compañías que obtuvieron la autorización para comercializar tests de autodiagnóstico -la farmacéutica estadounidense Abbott, la suiza Roche, la importadora local Vyam Group, la distribuidora Asserca y la firma rosarina Wiener Lab, la única que fabricará a nivel local un test, en su planta de Santa Fe-empiezan a venderlos durante la primera quincena de febrero.

Consultados al respecto, los laboratorios que recibieron luz verde respondieron que aún no tienen precisiones de fechas, pero le confirmaron a este medio que ya dieron comienzo al proceso de importación y esperan lanzarlos en los primeros días de febrero.

### NUEVA APUESTA

## Starbucks lanza su propia bebida energizante

— Juliana Monferrán  
— jmonferran@cronista.com

Para los fanáticos de la marca Starbucks lanza una nueva propuesta, una bebida energética llamada Starbucks Baya Energy. El nuevo producto está elaborado a partir de cafeína y también está adicionada con vitamina C.

La nueva bebida energética fue desarrollada por una empresa conjunta entre Starbucks y PepsiCo, North American Coffee Partnership.

Justamente, PepsiCo ya había ingresado en la categoría a principios de 2021 con el lanzamiento de Rockstar, una marca que la compañía había adquirido en 2020. En tanto, Coca-Cola ya tenía presencia con Monster Energy.

El nuevo producto se ofrece en tres sabores: mango-guayaba, frambuesa-lima y piña-maracuyá. Cada lata de 90 calorías tiene 160 miligramos de cafeína, equivalente a la cafeína que hay en una taza y media de café promedio.

Starbucks Baya Energy estará disponible en los Estados Unidos a partir del 1° de marzo. El precio sugerido de la bebida es de u\$s 2,89 y se podrá adquirir en tiendas, locales de conveniencia y estaciones de servicio, así como también en línea.

En la Argentina, aún no hay confirmación oficial de si llegará la bebida.

“Estamos encantados de presentar Starbucks Baya Energy a nuestros clientes, brindándoles un impulso refrescante con sabor a frutas de

energía para sentirse bien, de una manera que solo Starbucks puede ofrecer”, dijo Chanda Beppu, vicepresidente de desarrollo de canales de la compañía.

Starbucks Baya Energy se une a varias bebidas nuevas de Starbucks que se lanzarán este año. La bebida energética de Starbucks se identificó como una de las formas de expandir la cartera de bebidas de café listas para beber con gran oportunidad de ganar mercado.

### UN NEGOCIO EN CRECIMIENTO

Las bebidas energéticas son una de las categorías de mayor crecimiento en la industria de bebidas no alcohólicas en general.

Con el consumo de bebidas

**En la Argentina, en 2020, la facturación de la categoría creció un 47% versus 2019, según números de Nielsen**

energéticas de moda, sus ventas totales aumentaron un 9,2% en 2020, un 37,4% más que en 2015. Mintel, la firma de investigación de mercado con sede en Londres, proyecta que las ventas de bebidas energéticas alcanzarán casi u\$s 20.000 millones para 2025.

En la Argentina, en 2020, la facturación de la categoría aumentó un 47% respecto de 2019, según datos de la consultora Nielsen, y las ventas subieron un 46% en unidades, de acuerdo a la Cámara Argentina de la Industria de Bebidas sin Alcohol (Cabidsa), que tiene como socios a los principales jugadores.



Starbucks Baya Energy estará disponible desde el 1° de marzo

MERCADOS ONLINE

INGRESA

## MERCADOS ONLINE

Encuentre aquí toda la información sobre los mercados financieros, cotizaciones, índices de la bolsa de valores, convertidor de divisas y finanzas personales. Cotización del Merval, Bovespa, Nasdaq, soja y otros commodities.

Visión General

Valor

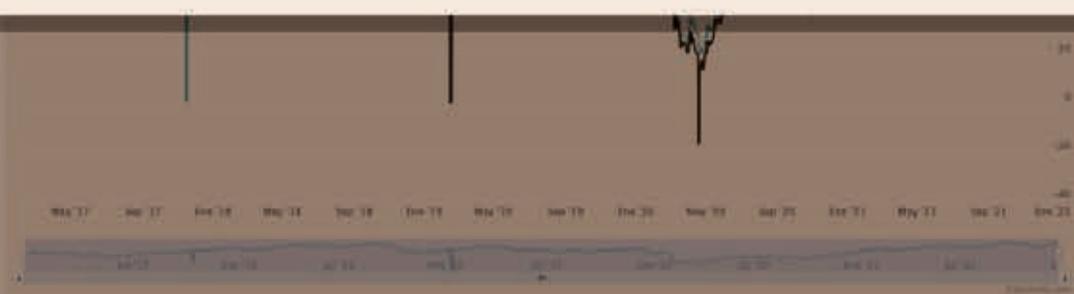
Variación

DÓLAR BLUE

# La noticia que te tapa este cartel no la lees en otro medio

Contenido de calidad, análisis periodístico  
y toda la información que necesitan los tomadores  
de decisiones en su día a día.

**Suscribite**  
al medio líder en economía,  
finanzas y negocios.  
**Convertite en**  
**Cronista Member**





La actividad recibió impulso por estímulos fiscales y la demanda de los consumidores. FOTO: BLOOMBERG

LA MAYOR ALZA EN CASI 30 AÑOS

# La economía de Estados Unidos creció 5,7% en 2021

El alza del PBI se aceleró en el último trimestre del año, antes de que Ómicron disparara los contagios y los negocios volvieran a cerrar temporalmente por el aislamiento de su personal infectado

— **Mónica Vallejos**  
— mvallejos@cronista.com

La economía de Estados Unidos creció un 5,7% en 2021, logrando así su mejor resultado desde 1984.

El alza fue impulsada por los estímulos fiscales y la demanda de los consumidores, en el marco de la recuperación de la recesión provocada por la pandemia de Covid-19, según informó ayer el Departamento de Comercio.

Apuntó también que el aumento del Producto Bruto Interno (PBI) se aceleró en el cuarto trimestre desde una tasa anual del 2,3% en el período anterior de tres meses y

creció a un ritmo anualizado del 6,9% aunque luego perdió impulso, con el avance de la contagiosa variante Ómicron del coronavirus.

La alta contagiosidad de Ómicron provocó nuevos aislamientos de empleados tras infectarse, cierres temporarios de escuelas, universidades y negocios, e impulsó a que algunas ciudades restringieran la vida social habitual a los vacunados con barbijos.

De todas formas, el 6,9% resultó sorprendente y superó las expectativas de los economistas, que preveían para el cuarto trimestre una expansión a una tasa anual del 5,5%, según una encuesta del Wall Street Journal.

**El crecimiento se aceleró en el cuarto trimestre a una tasa anualizada del 6,9%, desde el 2,3% del período anterior**

**Se trata del sexto trimestre consecutivo de crecimiento desde la recesión de la primavera boreal de 2020**

Se trata del sexto trimestre consecutivo de crecimiento desde que la pandemia provocó una breve pero grave recesión en la primavera boreal de 2020.

La producción creció con fuerza entre octubre y diciembre, a medida que la variante Delta del coronavirus cedía en su impacto, escuelas y empresas reabrían más ampliamente, aumentaba la vacunación contra el coronavirus y los consumidores gastaban su alto nivel de ahorro.

La producción creció en gran medida porque los consumidores gastaron de forma constante, las exportaciones aumentaron y las empresas reabastecieron sus estantes.

CORONAVIRUS

## Ómicron ya deja en EE.UU. más muertos que Delta en su peor momento

— **EL CRONISTA**  
— (Agencias)

La variante Ómicron superó a Delta en el promedio récord de muertes diarias de coronavirus que está provocando en Estados Unidos: el martes esa media fue de 2258, la mayor cifra desde febrero de 2021.

Además implica un aumento de alrededor de 1000 respecto a los recuentos de muertes diarias hace dos meses, citó el Wall Street Journal a la Universidad Johns Hopkins.

El martes, Estados Unidos reportó 618.231 casos, con una tendencia a la baja en los nuevos contagios, y 2466 muertes. Desde el inicio de la pandemia, registró 72.897.366 casos y 874.733 muertes por Covid-19.

**Aunque la mortalidad de Ómicron es menor, también se propaga más rápido e infecta a más personas.**

Aunque muchos estudios indican que Ómicron tiene menos probabilidades de causar la muerte, también constatan que se propaga más rápido y, por tanto, infecta a muchas más personas.

El dato positivo es que las hospitalizaciones por Covid-19 en los Estados Unidos están disminuyendo, poco después de alcanzar los niveles más altos registrados.

Los Centros para el Control y la Prevención de Enfermedades (CDC) apuntan que siete de cada diez muertes por Covid-19 se producen en hospitales u otros centros de hospitalización, citó Bloomberg.



## CRIPTOMONEDAS

## El bitcoin 'baila' al ritmo de las acciones en Wall Street



La mayor criptomoneda del mundo aumenta su correlación con los activos que influyen en otros mercados

La relación entre la moneda digital y los mercados tradicionales se ha estrechado desde 2020. Hay una correlación creciente entre el bitcoin y las acciones tecnológicas de EEUU, el petróleo y los bonos

— Eva Szalay

Este año, el bitcoin se está haciendo eco de las fuertes fluctuaciones de los mercados tradicionales, lo que pone de manifiesto el estrecho vínculo entre las criptomonedas y los principales activos financieros a medida que más traders profesionales entran en el ámbito de las finanzas digitales.

La mayor criptomoneda del mundo está aumentando su correlación con los activos que ejercen influencia en otros mercados mundiales. La conexión con las acciones tecnológicas de EEUU, el petróleo y los bonos del Tesoro ha aumentado significativamente en los últimos dos años, según muestra un análisis de Goldman Sachs.

El bitcoin se ha movido a menudo casi al unísono con los futuros del Nasdaq 100-derivados que se consideran un indicador de la confianza en los gigantes tecnológicos

estadounidenses- mientras los mercados se han mostrado inestables en las primeras semanas de 2022. Aunque las oscilaciones del precio del bitcoin suelen ser mucho más bruscas que las de muchos activos financieros tradicionales, el vínculo entre ambas clases de activos ha llamado la atención de analistas e inversores.

"Antes de la pandemia, el bitcoin y otros activos digitales mostraban una escasa correlación con las variables tradicionales del mercado financiero; de hecho, las criptomonedas se comportaban como un ecosistema totalmente diferente", sostiene Zach Pandl, codirector de estrategia de divisas de Goldman Sachs.

"Sin embargo, en los últimos dos años, a medida que el bitcoin se ha ido popularizando, su correlación con los principales activos ha aumentado", añade.

A principios de esta semana Fundstrat, una firma de análisis que elabora informes sobre los mercados tradicionales y de

### A medida que el bitcoin se ha ido popularizando, su correlación con los principales activos ha aumentado

criptomonedas, informó a sus clientes de que "los cryptoactivos siguen mostrando un fuerte vínculo con la renta variable".

El índice Nasdaq 100 de las mayores empresas que cotizan en el Nasdaq Composite de Wall Street se ha desplomado un 11% en lo que va de año, mientras que el bitcoin ha retrocedido un 18%. Mientras tanto, una cesta de valores tecnológicos no rentables, que al igual que el bitcoin se consideran inversiones especulativas, ha caído un 23%.

Un número de hedge funds cada vez mayor apuesta ahora por las criptomonedas, mientras que los bancos de Wall Street ofrecen a sus clientes servicios como el préstamo y la custodia

de activos digitales, y las empresas de negociación de alta frecuencia son cada vez más activas en este ámbito. Al mismo tiempo, grandes especialistas en activos digitales como Galaxy Digital y Genesis Trading están desempeñando un papel mucho más importante en un mercado que antes estaba dominado por los traders.

En opinión de operadores y analistas, la entrada de los grandes actores financieros en el mercado es una de las principales razones por las que el bitcoin se comporta ahora más como un activo de riesgo tradicional.

El comportamiento del bitcoin como un activo que los inversores compran cuando tienen una visión optimista de la economía o venden cuando están más inquietos también lo avala un estudio de Nick Metzidakis, responsable de análisis del especialista en activos digitales Tyr Capital.

Sin embargo, los analistas señalan que las oscilaciones del precio del bitcoin suelen estar provocadas por factores inherentes a la propia criptomoneda o al mercado de activos digitales en general.

Marcello Mari, CEO de Singularity Dao, una empresa de comercio de criptodivisas, opina que el ritmo al que se minan nuevas unidades de bitcoin y la cantidad de dólares que los mineros tienen en reserva también influyen en el tipo de cambio.

La influencia de los grandes tenedores de bitcoin, conocidos como "ballenas", sigue siendo importante, porque la propiedad de la moneda digital sigue estando muy concentrada.

Al mismo tiempo, la regulación y los posibles cambios en las normas financieras de las principales economías también han influyen en el precio del bitcoin, señaló Inigo Fraser-Jenkins, codirector de soluciones institucionales de AllianceBernstein. El bitcoin, por ejemplo, se desplomó el pasado mes de mayo, cuando los reguladores anunciaron que tomarían medidas enérgicas contra el uso de las monedas digitales.

"De momento hay muy pocas pruebas empíricas de que el bitcoin pueda actuar en la diversificación para luchar contra la inflación. De hecho, la correlación del bitcoin con la renta variable se disparó en las primeras fases de Covid", declaró Fraser-Jenkins.

## CRISIS EN UCRANIA

## La invasión dañaría la economía rusa

— FTLex

Las tropas rusas que se concentran en la frontera ucraniana apuntan sus armas en la dirección equivocada. El nerviosismo de los mercados representa una amenaza mayor para Rusia que la incorporación de su vecino a la OTAN.

Como economía emergente, Rusia ya está expuesta a las desinversiones provocadas por las subidas de los tipos de interés en Estados Unidos. Una invasión de Ucrania aceleraría esa tendencia y provocaría sanciones estadounidenses y europeas.

No es que a Vladimir Putin no le importe lo que piensen los inversores extranjeros. La política está por encima de la economía. Una invasión podría reforzar las credenciales de hombre fuerte del presidente ruso aunque pareciera aún más a su país.

La inflación local, que aumenta un 8% anual, alcanza ya el nivel más alto de los últimos seis años. No es de extrañar que el Banco de Rusia haya duplicado su tipo de interés básico en el último año al 8,5%.

Rusia se ha preparado para algunos de los riesgos. Ha reforzado sus reservas de divisas con fuertes compras de oro, que alcanzan un máximo de 15 años de más de 630.000 millones de dólares. La fuerte posición comercial de Rusia le aporta otro colchón. El balance positivo casi se había triplicado hasta los 21.000 millones de dólares en noviembre. Las exportaciones de petróleo y gas natural se han disparado, reforzando las reservas de divisas de Rusia. Pero el rublo se ha devaluado un 10% frente al dólar en los últimos tres meses.

El índice bursátil local Moex, dominado por los productores de recursos naturales, ha caído un 31% en el mismo periodo en términos de dólares.

¿Podría esto tentar a los contrarios? La precaria situación macroeconómica mundial va en contra de la búsqueda de gangas. El mensaje insistente de la Fed es que los tipos deben subir y su balance debe reducirse. Wall Street está en retirada. Si un conflicto cortara el flujo de petróleo y gas rusos, la aversión al riesgo actuaría como disuasorio de las compras.

**Agenda**

Arte y espectáculos

**Fútbol**River juega la Copa  
Labruna ante Platense

@FoxSportsArg

El sábado a las 19 River juega un  
partido amistoso ante Platense  
por la Copa Angel Labruna en Fox  
Sports Premium**Tenis**El fin de semana se define  
el Australian Open

www.espn.com.ar

Viernes, sábado y domingo a las  
5:30 la Semifinal masculina #2  
(ESPN2), Final femenina (ESPN)  
y la Final masculina (ESPN)

# Spotify: el negocio del podcast está complicando a la plataforma y derrumba sus acciones

El servicio de música en streaming realizó una importante apuesta económica por los programas grabados, sin embargo y a pesar de la gran cantidad que ofrece, le están trayendo problemas

— Pablo Hecker  
— phecker@cronista.com

La plataforma sueca, líder a nivel global de música en streaming, no se encuentra atravesando su mejor momento, con varias noticias que están golpeando su marca.

Por un lado, se acaba de conocer que Spotify está contratando a profesionales externos para impulsar la creación de contenidos con el príncipe Harry de Inglaterra y su esposa Meghan Markle, después de que la pareja solo haya publicado un sólo podcast tras firmar un contrato de u\$s 25 millones.

En diciembre de 2020, la compañía anunció un acuerdo exclusivo con los duques de Sussex para estrenar una serie de programas a lo largo de 2021, pero finalmente publicaron apenas un especial navideño de 34 minutos.

Ese único envío contó con invitados como James Corden, Elton John y la tenista Naomi Osaka, que dialogaron sobre cómo afrontar la pandemia y compartieron varias anécdotas personales.

A pesar de que el podcast finalizó con la promesa de lanzar más programas en las próximas semanas, estos nunca llegaron.

Es así como, más de un año

después del millonario acuerdo, Spotify decidió tomar las riendas del proyecto publicado dos ofertas de trabajo en las que busca a profesionales para sacar adelante más entregas.

Según The Mercury News, el diario local de San José (California), Netflix también estaría esperando contenidos de la pareja. En abril del año pasado, Markle y Harry anunciaron la serie documental "Heart of Invictus", que iba a ser el primer proyecto para Netflix de su compañía Archewell Productions, con la que también suscribió otro acuerdo. Pero mientras espera la finalización de la serie, Netflix también comenzó a contratar personal para dar salida a otros proyectos estancados junto a la misma productora.

**LA SALIDA DE NEIL YOUNG**

Por otra parte, el miércoles, todas las canciones del mítico Neil Young fueron quitadas de Spotify del servicio después de que el músico canadiense haya exigido a la plataforma que deje de emitir el podcast del presentador y comediante Joe Rogan, a quien el cantante acusa de difundir información falsa sobre el coronavirus y las vacunas.

"Spotify se ha convertido en el hogar de peligrosa desinformación sobre el Covid-19. Mentiras vendidas por dinero",

**Harry y Meghan firmaron un contrato de u\$s 25 millones por un ciclo de podcasts, y apenas grabaron uno**

**Neil Young quitó todas sus canciones después que el servicio se negará a levantar un podcast antivacunas**

denunció Young, además de animar a otros músicos a hacer lo mismo. El artista había lanzado esta semana un ultimátum, exigiendo la retirada de su música si Spotify seguía emitiendo The Joe Rogan Experience, un podcast considerado como el más popular de Estados Unidos, al que Spotify fichó en 2020 por u\$s 100 millones.

Hace unas semanas una carta firmada por 270 médicos y científicos estadounidenses advertía a Spotify que estaba permitiendo la difusión de mensajes que dañan la confianza pública en la investigación científica y en las recomendaciones sanitarias. Por lo que tras leer ese escrito, Young decidió que no podía seguir apoyando a la plataforma.

La retirada de su música

supondrá importantes pérdidas económicas, ya que su catálogo en Spotify representa el 60% de sus ingresos por streaming.

La empresa defendió que tiene la responsabilidad de encontrar un equilibrio entre "la seguridad de los oyentes y la libertad de los creadores", y recordó que desde el inicio de la pandemia retiró más de 20.000 episodios de podcasts relacionados con el Covid-19 en relación al cumplimiento de sus normas de contenido.

**ACCIONES PARA ABAJO**

En tanto, las acciones de Spotify caen en picada. Ayer cerró en u\$s 171, perdiendo buena parte de su valor desde principios de 2022 (u\$s 244), con una caída de alrededor del 25% en 6 meses.

Aunque según los analistas, es difícil identificar los factores precisos del derrumbe, después de años de crecimiento acelerado de suscriptores, las cifras se están estabilizando en los países más ricos, y las apuestas en áreas como el podcasting también siguen siendo especulativas: recientemente, Spotify cerró su estudio pionero de podcasts y despidió varios empleados de la división. Aunque el movimiento parece intrascendente en el contexto de la apuesta multimillonaria de Spotify en los podcasts, no parece significar confianza en el formato. —



**Básquet**  
**Golden State frente a Brooklyn en la NBA**

[www.espn.com.ar](http://www.espn.com.ar)  
Amenaza de partido entretenido entre los Warriors y los Nets, dos equipos que animan la NBA. Sábado, 22.30

**NFL**  
**Kansas vs Cincinnati Final de Conferencia Americana**

[www.espn.com.ar](http://www.espn.com.ar)  
El domingo, desde las 17.30, Star+ y ESPN2 transmiten la final de la AFC, cuyo ganador jugará el Super Bowl

**Películas**  
**La Era de Hielo: Las Aventuras de Buck**

[www.disneyplus.com](http://www.disneyplus.com)  
a tercera parte de la saga de La Era del Hielo se estrena este viernes en la plataforma de streaming de Disney



## River está cerca de “privatizar” el nombre del estadio Monumental

— El Cronista  
— Buenos Aires

El comienzo de la gestión del nuevo presidente de River Plate, Jorge Brito se viene caracterizando, al menos hasta el momento, por una incesante actividad en el mercado de pases y también por un fuerte movimiento en cuestiones de sponsor.

Al reciente acuerdo que se anunció con la plataforma de streaming Amazon Prime, cuya marca será visible en la espalda de la camiseta oficial y en la ropa de entrenamiento, podría sumarse otro en las próximas semanas que implicaría un ingreso muy importante para las arcas de la institución, en tiempos complicados desde lo económico para todos los sectores y ámbitos del país.

En este caso, se trata de una negociación inédita para el club, ya que el Estadio Monumental podría “privatizar” su nombre, al agregar el de una empresa que aportaría nada menos que u\$s 20 millones por seis años de contrato, según indican los trascendidos.

Si bien todavía no hay nada oficial, se dice que una cadena de supermercados internacional es la que presentaría la propuesta para rebautizar el Antonio Vespucio Liberté, pudiendo desembarcar en este 2022 y el dinero serviría para encarar la segunda etapa de las obras. Durante la pandemia, River había modernizado su campo de juego y ahora se predispone a construir las tribunas bajas que se ubicarían donde antes se encontraba la pista de atletismo que fue removida en el año 2020. —



Se trata de un contrato de al menos u\$s 20 millones por seis años

### MUNICIPALIDAD DE SAN ISIDRO Licitación Pública N° 05 /2022

**Objeto:** Llamase a Licitación Pública para realizar los trabajos de: RECLAMADO Y CARPETA ASFALTICA EN DISTINTAS ZONAS DEL PARTIDO DE SAN ISIDRO  
**EXPEDIENTE:** 671 / 2022  
**Apertura:** Tendrá lugar en la Dirección General de Compras de La Municipalidad de San Isidro el día 24 de Febrero de 2022 a las 10,00, en Av. Centenario 77, 1er. piso San Isidro.  
**ES INDISPENSABLE CONSTITUIR DOMICILIO ESPECIAL DENTRO DEL PARTIDO DE SAN ISIDRO.**  
**Consulta y Adquisición del Pliego:** Se realizará en la Dirección Gral. de Compras, Centenario 77 1er. piso San Isidro los días hábiles de 8,00 a 13,30 hs. hasta el día 21 de Febrero de 2022 Inclusive.  
**Valor del Pliego:** \$ 600.000,00 (PESOS SEISCIENTOS MIL CON 00/100)  
**Presupuesto Oficial:** \$ 158.520.000,00 (PESOS CIENTO CINCUENTA Y OCHO MILLONES QUINIENTOS VEINTE MIL CON 00/100)

## Lado B

# La mitad de las empresas de la región fueron víctimas de fraudes en 2021

## Crecen los ataques a compañías

• Aumentan el número y el tipo de amenazas



En los últimos 12 meses, subió un **59%** el phishing



Se incrementaron un **43%** las estafas



Hubo un alza del **26%** del malware



El **25%** sufrió un aumento del ransomware



El **70%** no pagaría un rescate si fuera víctima de un delito de este tipo



Fuente: Encuesta "Una triple amenaza en las Américas: Perspectivas de fraude de KPMG 2022"

El Cronista/P. Fiscaro

El factor principal es la vulnerabilidad del homworking. El 69% espera que los delitos aumenten este año

— El Cronista  
— Buenos Aires

**A**umentaron los fraudes internos en las empresas latinoamericanas. Así lo revela la última encuesta de fraude que realizó KPMG, en la que el 49% de las compañías de la región consultadas reconoció que, en el último año, tuvo al menos un caso, una cifra que, para KPMG, es tres veces mayor a la registrada en los Estados Unidos.

Casi nueve de cada 10 firmas afirmaron que trabajar desde el hogar afectó negativamente la eficacia de las me-

didias de prevención y de mitigación de riesgo, el incumplimiento normativo -tanto interno como externo- y la ciberseguridad. Para algunas, la pandemia dañó las tres variables.

Las pérdidas por fraude ya representan el 1% de las ganancias de las compañías. En empresas con al menos u\$s 10.000 millones de ingresos, solo el 15% no experimentó pérdidas por estas razones. Este volumen implica aproximadamente la mitad del nivel de pérdidas que sufrieron las empresas más pequeñas, de las que el 29% informó que no se vieron afectadas.

El número y el tipo de amenazas están aumentando cons-

**Casi 9 de cada 10 sostienen que trabajar desde el hogar afectó negativamente a las medidas de prevención**

**Las pérdidas por estos ataques representaron el 1% de las ganancias de las compañías el año pasado**

tantemente, de acuerdo al informe de la *Big Four*. En los últimos 12 meses, las organizaciones experimentaron un aumento del *phishing* (59%), las estafas (43%) y el *malware* (26%). Además, mientras que el 25% registró una suba del *ransomware*, más del 70% indicó que no pagaría un rescate si fuera víctima de un ataque.

De cara a este año, la preocupación por los ciberataques no cesa: con la continuidad del trabajo remoto, el 69% espera una suba del delito -ya sea interno o externo- y un 29% prevé un aumento de ambas modalidades, según anticipa el estudio "Una triple amenaza en las Américas: Perspectivas de fraude de KPMG 2022", que incluyó a más de 600 directivos de múltiples industrias. De igual modo, el 77% piensa que el riesgo de ciberseguridad aumentará en 2022.

En ese sentido, la investiga-

ción sugiere que mientras muchas organizaciones cuentan con defensas limitadas, el trabajo híbrido hace que los controles existentes sean cada vez menos efectivos. "El fraude, el riesgo de cumplimiento y los ataques cibernéticos están aumentando a un ritmo alarmante, consumiendo las ganancias de las organizaciones", consideró Amanda Rigby, líder de la Red de Servicios de Forensic de KPMG en los Estados Unidos.

Para Ana López Espinar, socia líder de Forensic Services de KPMG en la Argentina y co-líder en América del Sur, "los resultados de la última encuesta son tan esclarecedores como preocupantes, especialmente, si tenemos en cuenta la mayor incidencia que evidencian tanto en materia de probabilidades de un fraude interno o externo como ante el riesgo que suponen los ciberataques".